

INFORMATIVO



SUA SAFRA DE CEREAIS EM BOAS MÃOS

Página 40

Capebe e parceiros juntos
pelo fortalecimento
do Agro

Página 20

ESG: entenda o futuro
do cooperativismo
no Agro

Página 50

Mais saúde e energia na
Corrida e Caminhada
Coopera + Capebe

Página 60

EDITORIAL

Antes de mais nada, é hora do Informativo Capebe! Entre as notícias quentes da edição 309, o andamento da Safra Verão de Cereais no Sul de Minas é o foco. Aqui, uma matéria especial sobre o tema vai ser sua parceira por muitas safras. Desde que os fundadores da Capebe abriram as portas da cooperativa em 1963, eles também contaram com parcerias para colher. No mês de março, os parceiros Capebe renovaram essa aliança para mais um ano e você pode conferir tudo.

Enquanto isso, outros cooperados seguem no Café com as orientações dos consultores Agrônômicos e o trabalho do Laboratório Capebe. Na Matéria do Especialista, você vai conhecer estratégias de combate à broca. Quando folhear mais um pouco, poderá entender melhor como a análise de solo faz bem para a lavoura, aprender a coletar amostra e descobrir uma promoção que te espera.

Mais oportunidades também estão presentes na Semana de Negócios Capebe (Senec), que vai acontecer o ano todo com vários descontos nas Lojas Agro. Para os trabalhadores e jovens sonhadores, o 1º Feirão de Empregos gerou chances de uma nova carreira para candidatos de todas as cidades com unidades Capebe e o RH da cooperativa contou alguns detalhes do processo.

Graças ao cooperado e ao comprometimento dos colaboradores, a Fábrica de Rações e o Capebe Petro marcaram um novo recorde de crescimento. Além da comemoração, a fábrica, o TRR e os postos já voltaram aos investimentos que melhoram a experiência do cooperado e cliente. Quer saber o que chegou de bom nos setores? Fique aqui.

Recordes também foram batidos na primeira Corrida e Caminhada Coopera + Capebe, onde toda a comunidade de Boa Esperança e região correu e ainda sorriu para fazer história na orla do Lago dos Encantos. No campo, mais exatamente em Campo do Meio, o cooperado Heder Rodrigues é quem compartilha seu legado no Agro com os colegas produtores.

Cada conteúdo do Informativo Capebe é produzido com muita qualidade na informação, porque o Agro pede responsabilidade em todas as etapas. Nessa fase da leitura (muito importante para o conhecimento da cooperativa e do Agronegócio), sirva-se com um cafezinho e aproveite as páginas que registram essa história.

EXPEDIENTE

DIRETORIA EXECUTIVA GESTÃO 2024/2028

André Luiz Reis
Diretor Presidente

Paulo Roberto Toledo
Diretor Comercial

João Ferreira da Silva Neto
Diretor Administrativo

CONSELHEIROS DE ADMINISTRAÇÃO Gestão 2024/2028

Celso Mendonça Junqueira
Evandro Carlos Faria
Islei Junior Paulista
João Batista Damasceno
Romeu Ângelo Atílio Messoro
Zanoni Junqueira Vilela

CONSELHEIROS FISCAIS 2025/2026

Efetivos

Antônio Carlos Borges
João Batista Vilela
Sheila Maria Costa

Suplentes

Alneir José De Oliveira Lima
Pollyanne Da Silva Marques
Wesley Vanes De Oliveira

Orgão de Divulgação Interna da Cooperativa Agropecuária de Boa Esperança LTDA

Av. Esmeralda, 555, Jardim Alvorada,
Boa Esperança-MG, CEP: 37170-000
Tel: (35) 3851-9556 | Whats: (35) 9 9943-6535
E-mail: comunicacao@capebe.coop.br

Coordenação Geral | Jornalista Responsável Vanderlei Junior - MTB 17172/MG

Departamento de Comunicação

Breno Rodrigo, Bruna de Carvalho,
Giovana Beatriz, Jaiane Rodrigues,
João Pedro Ferreira, Luis Eduardo Ribeiro,
Túlio Alves e Vanderlei Junior.

Redação

Breno Rodrigo

Projeto Gráfico

Jaiane Rodrigues

Diagramação

Bruna Carvalho, Jaiane Rodrigues
e Luis Eduardo Ribeiro

Fotos

Equipe Capebe

Tiragem

8.000 Exemplares

VIGOR DE OUTRO MUNDO COM MÁXIMO CONTROLE DO BICHO-MINEIRO.



Solubilidade e sistemicidade: controle rápido e por mais tempo.



Proteção e vigor: maior enfolhamento do cafezal.



Alta produtividade: proteção da raiz até a colheita.

MAXSAN



DESCUBRA OS PODERES DO **EFEITO 4MAX** PARA ELIMINAR AS PRAGAS DO SEU CAFEZAL:



ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

Maxsan

IHARA
Agricultura
é a nossa vida

ÍNDICE

COOPERATIVISMO	
<i>Time Capebe presente no lançamento do PDGC 2026 do Sistema Ocemg.....</i>	6
CAFÉ	
<i>Broca: como enfrentar a principal praga do Café.....</i>	8
<i>Análise de solo é tendência e bate recorde na Capebe.....</i>	12
COOPERADOS	
<i>Uma história de sucessão: conheça o cooperado Heder Rodrigues.....</i>	16
PARCEIROS	
<i>Capebe e parceiros juntos pelo fortalecimento do Agro.....</i>	20
COMERCIAL	
<i>Promoções imperdíveis esperam pelo cooperado na Senec 2026.....</i>	30
<i>Eu Uso AgroCP!.....</i>	32
<i>Eu Uso Agroeste!.....</i>	36
ESPECIAL	
<i>Safra Verão de Cereais: conte com a Capebe.....</i>	40
ESG	
<i>ESG: entenda o futuro do cooperativismo no Agro.....</i>	50
POSTOS/TRR	
<i>Melhorias: Capebe Petro e Postos aumentam vendas e renovam a frota.....</i>	52
RAÇÕES	
<i>Rações Capebe quebram novo recorde e afirmam confiança do cooperado.....</i>	54
SOCIAL	
<i>Saúde bucal é tema em Santana da Vargem e Capebe apoia evento.....</i>	58
<i>Mais saúde e energia na Corrida e Caminhada Coopera + Capebe.....</i>	60
<i>Capebe e Sicoob Belcredi lançam o programa Enraizar.....</i>	64
<i>Postos Capebe cooperam com o meio ambiente.....</i>	66
INSTITUCIONAL	
<i>Treinamentos capacitam colaboradores.....</i>	68
<i>1º Feirão de Empregos Capebe traz oportunidades para a população.....</i>	72
<i>Diretores Capebe participam da convenção de 35 anos da Assul.....</i>	74
GASTRONOMIA	
<i>Escondidinho de frango com queijo e requeijão Mombó.....</i>	79

BOA LEITURA!



Mombó

Um produto Capebe



O sabor da nossa tradição com qualidade
que vem direto do produtor!

Adquira já em todas as Unidades Capebe!



Capebe



TIME CAPEBE PRESENTE NO LANÇAMENTO DO PDGC 2026 DO SISTEMA OCEMG

Colaboradores Capebe do Marketing, Jurídico, Financeiro, Recursos Humanos, Qualidade e Segurança do Trabalho, estiveram em Belo Horizonte entre os 640 representantes de cooperativas mineiras, no seminário de lançamento do "Governança e Gestão - PDGC 2026", programa do Sistema Ocemg. De perto, o time que faz acontecer testemunhou o início de um novo ciclo voltado às boas práticas de administração no mundo cooperativista.

Durante o seminário, os profissionais se integraram ao plano de cultura organizacional proposto pelo PDGC 2026. No decorrer dos anos em que o movimento cooperativista se estruturou em Minas Gerais, o programa reuniu projetos que transformaram as cooperativas em negócios seguros e rentáveis para os cooperados.

Se no começo eram 50 participantes, o PDGC possui mais de 600 cooperativas inscritas e planeja atender todas as 800 em funcionamento em Minas Gerais. Dentro dos momentos do evento, os convidados especialistas em vendas, gestão de clientes e negócios, sucessão, missão e tendências, avaliaram as estratégias inovadoras e a essência cooperativista que darão sustentabilidade ao ramo para o futuro.



Em um painel, o especialista em inovação e gestão estratégica, Sandro Magaldi, defendeu que o PDGC deve ser encarado como um meio para a competitividade e não apenas premiações. Segundo Magaldi, o motor dessa evolução é o capital humano, o que dá ao cooperativismo uma vantagem comparativa em relação a modelos de negócios convencionais.



"Existe a necessidade de um pensamento que gere inquietude, um inconformismo com o status quo. O desafio agora não é só manter o patamar conquistado, mas continuar a evoluir. É preciso construir uma cultura que abrace a ambição de crescer. Capacitação é o caminho, porque o cooperativismo já é um movimento construído por pessoas", avaliou.

Em sua palestra, a filósofa, Terezinha Rios, observou que apesar de desafios técnicos e geracionais, o cooperativismo mantém uma vantagem competitiva única: o propósito. Força motriz do setor na opinião dela:

"Quando existe um objetivo comum, que é trabalhar para construir uma vida melhor para todos, nós caminhamos juntos. Há possibilidade de fazer algo coletivo, de reunir experiências diversas e colocá-las a serviço de um objetivo comum, um exemplo potente", citou.

Líderes da Organização das Cooperativas do Brasil (Sistema OCB) e Organização das Cooperativas do



Estado de Minas Gerais (Sistema Ocemg) lembraram o desempenho do Governança e Gestão – PDGC sobre o que o cooperativismo é hoje para a economia:

“O PDGC nasceu para formar dirigentes, líderes e gestores e em Minas Gerais acreditamos muito nessa ferramenta. Das 133 cooperativas reconhecidas no Prêmio SomosCoop Excelência em Gestão 2025, 81 são do nosso estado. Isso não é acaso. Isso é projeto, é trabalho e compromisso com a evolução dos negócios cooperativos”, apresentou Ronaldo Scucato, presidente Ocemg.

“Desde o autodiagnóstico até as ações de capacitação, o PDGC muda a forma de atuar das cooperativas e orienta melhorias contínuas. Cada organização mineira que participa e evolui inspira outras e ajuda a construir um cooperativismo mais forte, próspero e reconhecido nacionalmente”, afirmou a superintendente do Sistema OCB, Fabíola Motta, ao admirar o protagonismo mineiro no cenário nacional.

Através da troca de conhecimentos, os colaboradores trouxeram os novos planos do Governança e Gestão para o comitê interno do PDGC Capebe, onde elaboram, executam e monitoram ações que mantêm a Capebe em sintonia com a cultura de gestão buscada pelo coop mineiro e brasileiro. Encerrado o seminário, cada colaborador fica capacitado para inserir melhorias contínuas nos processos que o cerca.

QUEM FAZ ACONTECER: A VOZ DAS COOPERATIVAS

Para grandes lideranças, o programa deixou de ser uma ferramenta de apoio e se tornou um pilar central da cultura organizacional:

“O PDGC reforça uma visão que já adotamos na Capebe: gestão responsável, organizada e voltada para o futuro. Reformamos nossa cooperativa assim e iremos desenvolvê-la pelo mesmo meio, afinal, somos governados pelo propósito de unir as forças de cooperados e colaboradores para manter o legado, proporcionar um futuro próspero e seguro para o produtor, sua família e a comunidade”, ressaltou André Reis, diretor Presidente Capebe.





BROCA: COMO ENFRENTAR A PRINCIPAL PRAGA DO CAFÉ

Com nome científico *Hypothenemus hampei*, o cafeicultor conhece mesmo é a famosa broca-do-Café, considerada a principal praga da Cafeicultura mundial. Por atacar o grão por dentro, muitas vezes o problema só é percebido na classificação ou na bebida, quando já houve o prejuízo. No Brasil, pode causar perdas significativas em produtividade e qualidade, que impactam diretamente o bolso do produtor. Por isso, informação e manejo correto são fundamentais contra a manifestação da broca no seu cafezal.



O QUE É A BROCA-DO-CAFÉ E O QUE CAUSA?

Pequeno besouro escuro, com cerca de 1,5 a 2mm de comprimento, a broca chega no grão do Café através da fêmea, que perfura o fruto e vai até o seu interior, local onde põe os ovos. Quando atingem o estágio de larvas, se alimentam da parte interna do grão de Café e causam:

- PERDA DE PESO;
- GRÃOS BROCADOS E QUEBRADOS;
- QUEDA PREMATURA DE FRUTOS;
- BEBIDA RUIM;
- DESVALORIZAÇÃO.

Em condições favoráveis de temperatura e umidade, o ciclo pode se completar em cerca de 30 dias e repetir várias gerações ao longo do ano.

POR QUE A BROCA CAUSA TANTO PREJUÍZO?

Na maioria do tempo, o inseto fica protegido dentro do fruto, o que dificulta o controle. Além disso, há outras razões:

- UMA ÚNICA FÊMEA PODE INICIAR UMA NOVA INFESTAÇÃO;
- A MAIORIA DOS DESCENDENTES DENTRO DO FRUTO SÃO FÊMEAS;
- FRUTOS REMANESCENTES NA PLANTA OU NO CHÃO FUNCIONAM COMO "ABRIGO" ENTRE SAFRAS.





Sem manejo adequado, as perdas podem ultrapassar 20% da produção. Então como fazer o monitoramento e ter eficiência de controle da broca na sua propriedade?

1) FAÇA A AMOSTRAGEM DE FRUTOS DA SEGUINTE MANEIRA:

- COLETE FRUTOS EM DIFERENTES PONTOS DA LAVOURA;
- AVALIE O PERCENTUAL DE FRUTOS BROCADOS;
- FIQUE ATENTO ESPECIALMENTE AOS TALHÕES COM HISTÓRICO DA PRAGA.

De forma geral, níveis de infestação entre 3% e 5% já indicam necessidade de ação. Você deve seguir a orientação do departamento Técnico Capebe.

2) FAÇA O USO DE ARMADILHAS:

- ARMADILHAS COM MISTURA DE ETANOL + METANOL AJUDA A ACOMPANHAR O VOO DOS ADULTOS E IDENTIFICAR O INÍCIO DA INFESTAÇÃO.

MANEJO INTEGRADO: A CHAVE PARA VENCER A PRAGA

Solução única não existe, mas práticas combinadas e um suporte confiável podem levar o produtor dedicado até o

êxito contra a broca. Atualmente, as tecnologias de manejo integrado que auxiliam o cafeicultor são as seguintes:

1) CONTROLE CULTURAL: MEDIDA MAIS IMPORTANTE E MUITAS VEZES A MAIS BARATA.

- REALIZE UMA COLHEITA EFICIENTE E NÃO DEIXE FRUTOS NA PLANTA;
- REALIZE O REPASSE;
- RECOLHA FRUTOS CAÍDOS NO CHÃO (VARRIÇÃO).

Obs: Quanto menos fruto disponível, menor será a população da broca na próxima safra.

2) CONTROLE BIOLÓGICO: O USO DO FUNGO BEAUVERIA BASSIANA É UMA ALTERNATIVA EM SOLUÇÃO E SUSTENTABILIDADE. COM ESSE FUNGO, A BROCA FICA INFECTADA E COM A POPULAÇÃO REDUZIDA.





VANTAGENS DO CONTROLE BIOLÓGICO:

- MENOR IMPACTO AMBIENTAL;
- USO NO MANEJO TRADICIONAL E ORGÂNICO;
- REDUÇÃO DE PRESSÃO DA PRAGA AO LONGO DO TEMPO.

Obs: Aplicar insumos biológicos na lavoura pede orientação técnica e observação das condições climáticas, pois a umidade favorece a ação do fungo.

3) CONTROLE QUÍMICO: INSETICIDA DEVE SER UTILIZADO APENAS QUANDO HOUVER NECESSIDADE. QUANDO A BROCA ESTÁ NA FASE DE PERFURAÇÃO DO FRUTO, VOCÊ PODE APLICAR O TRATAMENTO QUÍMICO ANTES QUE A PRAGA PENETRE O GRÃO COMPLETAMENTE.

INSETICIDA FORA DO MOMENTO IDEAL GERA:

- BAIXO RESULTADO;
- MAIS GASTO;
- CRIAÇÃO DE RESISTÊNCIA.

Obs: Sempre siga a recomendação do seu consultor Agrônomo e o receituário correto.

Na prática, o cafeicultor que monitora suas lavouras com cautela e cuidado frequentes, planeja a colheita, evita a presença de frutos remanescentes, integra métodos e confia no acompanhamento da Capebe, apresenta menores índices de infestação da broca. Afinal, todos já sabem que qualidade não é mais uma característica exclusiva de alguns no mercado, mas sim uma ordem dada a qualquer um que pretenda lucrar com o seu negócio.

Apesar de ser um desafio, a broca-do-Café pode ser enfrentada na soma de boas práticas. Conte com o departamento Técnico Capebe para se informar, tomar boas decisões, produzir e ter rentabilidade de verdade.

Precisou de insumo ou consultoria?

Fale conosco:

(35) 9 9869-4171



PAULA MAYARA SIMÃO DE OLIVEIRA
CONSULTORA AGRÔNOMICA CAPEBE SANTANA DA VARGEM

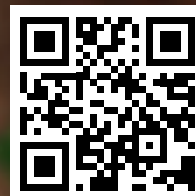
ATIVE O EFEITO PROLONGADO DE

JOINER®

E **DELETE** A BROCA
E AS PRINCIPAIS
PRAGAS DO CAFÉ.



SAIBA MAIS



JOINER®. CONTROLE SEM PRECEDENTES.

c.a.s.a.
0800 704 4304

www.portalsyngenta.com.br

PARA RESTRIÇÃO DE USO NOS ESTADOS, CONSULTE A BULA. CLASSIFICAÇÃO TOXICOLÓGICA: CATEGORIA 5 - PRODUTO IMPROVÁVEL DE CAUSAR DANO AGUDO. CLASSIFICAÇÃO DO POTENCIAL DE PERICULOSIDADE AMBIENTAL: CLASSE II - PRODUTO MUITO PERIGOSO AO MEIO AMBIENTE.

 **Joiner**®
PLINAZOLIN® technology

syngenta®

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.



ANÁLISE DE SOLO É TENDÊNCIA E BATE RECORDE NA CAPEBE

Entre 2021 e 2025, o Laboratório Capebe também vivenciou nas análises de solos, o mesmo desenvolvimento de toda a cooperativa. Através da procura intensa de cooperados por informações assertivas sobre o estado do solo e nutrição das plantas em suas lavouras, o laboratório da Capebe foi de 16 mil análises em 2021 para mais de 24 mil em 2025, uma diferença positiva de 61%.

Três fatores contribuíram para o resultado: cooperados com nova mentalidade; investimento da cooperativa em tecnologia e maior alcance regional da Capebe.

Localizado em Boa Esperança, o laboratório atende produtores de Café, Milho e Soja dos mais de 130 municípios de atuação da Capebe, além de produtores de hortifruti, com o mesmo nível de precisão, rapidez e técnica. Esse recorde em análises expressa um movimento presente no campo: produzir com base em dados confiáveis, interpretar corretamente as necessidades do solo e aplicar insumos corretamente.

Tanto os cooperados tradicionais, quanto os novos produtores da família Capebe, estão aprofundados na era da ciência e tecnologia no Agro. Acompanhada dessa transformação de perfil, a responsabilidade da Diretoria em introduzir soluções vantajosas, trouxe novos equipamentos para o Laboratório Capebe proporcionar análises atualizadas aos cooperados e consultores que manejam as culturas de acordo com a interpretação da amostra.

Na perspectiva de Fernanda Andrade, responsável do departamento, o laboratório desempenha papel fundamental ao oferecer ferramentas técnicas que fortalecem a tomada de decisão no campo:

“Temos a análise de solos como ferramenta indispensável para o agricultor que busca produtividade com responsabilidade. Nosso trabalho é oferecer resultados confiáveis e interpretações seguras, para que o cooperado tenha clareza na tomada de decisão e alcance o melhor desempenho em sua lavoura. Esse crescimento demonstra que o produtor reconhece a importância desse suporte técnico e confia no Laboratório Capebe como parceiro do seu desenvolvimento”, pontuou.



ANALISAR O SOLO EM QUE SE PLANTA COOPERA COM UMA:

- Adubação equilibrada;
- Otimização de insumos;
 - Economia;
 - Nutrição adequada;
- Produtividade e sustentabilidade.



Correção do solo e operação nutricional são geridos com inteligência, que viabiliza mais controle e o ambiente produtivo não sofre com excessos prejudiciais para o negócio e a natureza.

Ao conhecer o trabalho do Laboratório em favor da qualidade e rendimento da produção do cooperado, Luiz Zacarias, de Nepomuceno, passou a ser um dos maiores utilizadores do serviço:

“Sou grato ao Laboratório Capebe pela parceria construída e fortalecida por todos esses anos. Quero destacar a qualidade, confiabilidade dos resultados e, especialmente, a rapidez no atendimento que faz toda a diferença. Fico satisfeito por contar com uma equipe comprometida, eficiente e sempre disposta a oferecer suporte profissionalizado”, reconheceu em entrevista.



ANÁLISE DE SOLO 2026

QUANTO ANTES FIZER A ANÁLISE,
MAIOR É O DESCONTO:

ABRIL:
COOPERADO - 20%
CLIENTE - 15%

MAIO:
COOPERADO - 15%
CLIENTE - 10%

JUNHO:
COOPERADO - 10%
CLIENTE - 5%

Vale a pena ser cooperado Capebe e antecipar o planejamento agrônomo para a compra dos insumos. Uma análise objetiva e mais barata, que ajuda o produtor a cuidar melhor da lavoura e economizar muito no final da safra. Já sabe como coletar a amostra de solo? Veja um passo a passo simples, preparado pela equipe Capebe.





a cuidar melhor da lavoura e economizar muito no final da safra. Já sabe como coletar a amostra de solo? Veja um passo a passo simples, preparado pela equipe Capebe.

PASSO A PASSO

- Faça a limpeza do local, retire restos de culturas, folhas, galhos, pedras e sujeiras;
- Utilize um amostrador (trado, sonda ou enxada), faça um buraco com um palmo de profundidade (20cm). Em culturas perenes como o Café, a amostragem deve ser realizada em toda a linha de adubação, pois irá refletir as adubações dos anos anteriores;

- Retire a terra do buraco, raspe a terra da lateral do trado, aproveite apenas a porção central;
- Coloque a amostra em um recipiente limpo (balde de plástico).
- Misture bem a terra do recipiente, separe cerca de 500 gramas da amostra homogênea e deposite na embalagem fornecida pelo Laboratório Capebe;
- Realize manejo das palhadas;
- Antes de enviar para análise, identifique corretamente as amostras de acordo com os dados pedidos no saco de coleta.



QUALQUER DÚVIDA, ENTRE EM CONTATO COM O CONSULTOR AGRÔNOMO DA SUA UNIDADE OU FALE COM O TIME DO LABORATÓRIO CAPEBE:

 **(35) 99943-8745 / (35) 3851-9507**

ANTECIPE A SUA ANÁLISE DE SOLO E PLANTE MAIS RESULTADO

QUEM SE PLANEJA, **PRODUZ MAIS E GASTA MENOS**

- ✓ **MENOS CUSTO COM ADUBAÇÃO**
- ✓ **MAIOR PRODUTIVIDADE**
- ✓ **MELHOR PLANEJAMENTO DA SAFRA**

%

**DESCONTOS PROGRESSIVOS
DE ABRIL A AGOSTO VÁLIDOS
PARA ANÁLISES COMPLETAS**

TRAGA A SUA AMOSTRA

DÚVIDAS? ENTRE EM CONTATO:

 **(35) 3851-9507**




Capebe

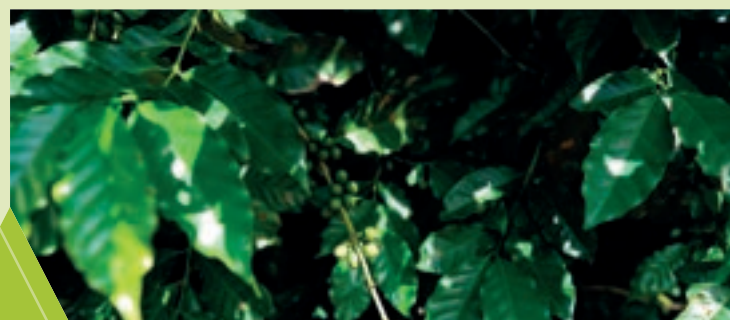


UMA HISTÓRIA DE SUCESSÃO: CONHEÇA O COOPERADO HEDER RODRIGUES

No município de Campo do Meio, a história da Capebe está ligada à família Rodrigues, na qual nasceu um dos fundadores da cooperativa: senhor Nicanor Rodrigues Filho. Anos antes da inauguração da Capebe Campo do Meio, Nicanor iniciava a formação de uma tradicional família do Agro no município. Todos os seus descendentes seguiram o legado do pai no Café. Um deles, Heder Rodrigues, honrou a tradição e coloca, pouco a pouco, o neto de Nicanor e seu filho, Heder Henrique, no comando de lavouras geracionais.



Em 26 de abril de 1968, Heder Vilela Rodrigues veio à vida para escrever a sua história, inspirado no pai e igualmente ao lado da Capebe. Desde os 15 anos de idade, ele tem lembranças de ajudar Nicanor no Café. Foi a prática e a proximidade com senhor Nicanor que deram a Heder todos os conhecimentos que carrega consigo.



Quando a Capebe Campo do Meio foi fundada, Heder somou o portfólio da cooperativa ao que já sabia. Mais tarde, junto com os irmãos Heber e Cristina, a inteligência e estudos do filho Heder Henrique, ele fortaleceu a produção que o pai deixou em suas mãos. Como um time de sucesso, eles trabalham em equipe e compartilham a gestão da Fazenda Fortaleza, por onde já passou a criação de gado e ficou o foco completo no Café.

"Eu comecei com 15 anos de idade. O meu pai tinha um pouco de lavouras e, devagar, nós aumentamos. São 43 anos de entendimento prático sobre Café. Meu pai é nossa maior influência para atuarmos na Cafeicultura e dar continuidade. Nós somos três irmãos administradores da fazenda, mas quem me ajuda muito é o meu filho, Heder Henrique, porque ele é agrônomo por formação, eu entro com a experiência e ele com o estudo. Trabalhamos só com Café e assim vivemos. Produzíamos um pouco de Leite, agora é só Café, no meu caso, 45 hectares", conta.



A cada estação, as lavouras pedem a atenção do produtor para algum problema que aparece. Falta de chuva faz mal para o negócio, o excesso dela também. Na seca e no frio surgem determinados "inimigos" da produtividade,



quando a temperatura e a umidade sobem, a preocupação de quem produz alimento se vira para outro lado, mas nunca termina.

De acordo com Heder, ser do Agro é fazer parte de um setor que proporciona qualidade de vida para famílias, ainda mais hoje em dia, mas que exige força e resiliência todos os dias:

“Embora o desenvolvimento na área dependa de auxílio, a própria natureza desafia o homem e a mulher do campo, da qual não dá para fugir. Vem dela as glórias e lutas que acumulamos na trajetória. Enfrentamos muitos desafios. Tem praga, doença e a questão do clima que nos castiga bastante”, relata.



Conforme menciona, a vida do produtor rural fala de muitas batalhas e também de eternas alegrias. Para Heder Rodrigues, o produtor que se levanta toda manhã para trabalhar, produz uma cultura de qualidade e atinge a meta no fim do expediente, é o maior dos vencedores:

“Para mim, o Café representa tudo, pois eu dependo dele. Nós trabalhamos para sobreviver através do Café e realizamos sonhos no dia a dia. Sinto muito orgulho do que faço aqui, eu gosto da fazenda e da lida na roça. Tudo o que tenho é graças à Cafeicultura, minhas conquistas saíram todas daqui”, comemora.

Se pensam que Heder cogita parar por já ter encarado os altos e baixos do Café desde adolescente, estão enganados:

“Estou motivado a seguir em frente, com ou sem desafios, porque é gratificante sobreviver das lavouras e conquistar. Por exemplo: comprar um carro novo e ajudar os filhos (formei os dois com o dinheiro da fazenda)”, cita.



Em outras histórias de cooperados, alguns conheceram a Capebe recentemente e muitos já compõem a família faz décadas. Mesmo assim, poucos têm o privilégio de falar que conviveram com um fundador, o que não soa estranho para Heder, filho de um dos patronos do cooperativismo de Campo do Meio e próximo da cooperativa durante toda a vida.

De pai para filhos, a parceria da Capebe permanece e na lista de cooperados fiéis da cooperativa, Heder, Heber e Cristina são nomes certos:

“Conheci a Capebe através do meu pai, que ajudou a fundá-la e dei continuidade quando ele partiu. Eu sou cooperado há dez anos e nunca saí da Capebe. Foi muito boa a abertura da unidade de Campo do Meio para todos nós, conseguimos depositar Café com muito mais facilidade logística”, reconhece.





Entre o código 570 de Nicanor e o código 24921 de Heder, milhares de produtores escolheram a Capebe para produzir Café, Leite e Cereais no decorrer de 62 anos da cooperativa. Independente desse crescimento para mais de 130 municípios, o time da unidade de Campo do Meio esteve sempre perto da família Rodrigues para cooperar de verdade com cada um.

“Temos a vantagem da assistência agrônômica, insumos, troca em Café e prazo de um ano, apoiados por um suporte transparente, completo e próximo. Quando vou à loja, os colaboradores são muito amigáveis e atenciosos. Sou muito ajudado no que preciso, quando sofremos a última geada, fomos ajudados pela consultoria Agrônômica Capebe e pelo meu filho Heder Henrique. Esse conjunto de suporte técnico, insumos e condições acessíveis foi muito bom para continuar. Nós contamos com a Capebe nos momentos bons e ruins”, acrescenta.



Presenteado com o interesse do filho pelo Agro, Heder Vilela Rodrigues é um homem que nunca deixou de respirar a vida no campo. Para onde olha, vê uma herança sertaneja deixada pelo pai que gerou uma história de sucessão duradoura, onde ele pôde construir um negócio rentável e preparar o filho para assumir a responsabilidade da longevidade da produção.

“Esperamos coisas boas, vamos investir na fazenda, comprar trator e montar secador. Torço para o valor do Café continuar bom e a parceria com a Capebe se manter

por muitos anos também. Meu pai começou, meus irmãos e eu carregamos o legado por mais de 40 anos e quero ver o meu filho ir adiante também”, diz.

Feliz por sua história de sucessão que atravessa três gerações e por tudo que o trabalho com o Café, juntamente com a Capebe, lhe deu, Heder Vilela Rodrigues finaliza sua participação na História de um Cooperado com um conselho:

“Deem continuidade igual nós demos aqui, é muito gratificante ter um sucessor com quem trabalhar. Cultivem isso em suas propriedades. Irei continuar até quando der. Enquanto tiver saúde, é trabalhar. Fácil não é, mas nós tentamos para deixar um bom caminho para os futuros produtores. Na Capebe está a nossa força, sejam cooperados atuantes.”





**ENCONTRO DE
COOPERADOS
Capebe
2026**

**CHEGOU O MOMENTO DE PRESTAR
CONTAS PARA VOCÊ, AMIGO COOPERADO!**

CONFIRA NOSSA AGENDA

CAMPO DO MEIO

28/04 19H
TERÇA-FEIRA

GUAPÉ

29/04 19H
QUARTA-FEIRA

CRISTAIS

05/05 19H
TERÇA-FEIRA

**SANTANA
DA VARGEM**

06/05 19H
QUARTA-FEIRA

NEPOMUCENO

07/05 19H
QUINTA-FEIRA

PERDÕES

12/05 19H
TERÇA-FEIRA

CANDEIAS

14/05 19H
QUINTA-FEIRA

ILICÍNEA

18/05 19H
SEGUNDA-FEIRA

COQUEIRAL

21/05 19H
QUARTA-FEIRA

INFORME-SE NA SUA UNIDADE CAPEBE SOBRE A RETIRADA DE CONVITES
*AS DATAS ESTÃO SUJEITAS A ALTERAÇÃO



CAPEBE E PARCEIROS JUNTOS PELO FORTALECIMENTO DO AGRO

Em sua gestão, a Capebe apoia mais de nove mil cooperados em parceria com 14 empresas do Agro: AgroCP, Agroeste, Basf, Bayer, Dellas, F1rst, Fortgreen, Husqvarna, Ihara, Makita, Nutron, Oxiquimica, Syngenta e UPL. No dia 12 de março, em Boa Esperança, os diretores Capebe, Gerência Comercial e departamento de Marketing, receberam os parceiros da cooperativa durante a prestação de contas feita anualmente para cada um deles.

No decorrer de 62 anos de história da Capebe, vários laços foram formados entre as gestões e corporações que atuam em prol do Agronegócio brasileiro. Dentre tantas, algumas já estão há décadas ao lado da cooperativa e outras se uniram recentemente, na missão de apoiar os produtores rurais de mais de 130 municípios do Sul de Minas onde a Capebe está presente.

Com o passar da noite, o responsável do departamento de Comunicação, Marketing e Eventos, Vanderlei Junior, apresentou as ações comerciais realizadas na cooperativa para promoção de seus parceiros. No geral, os feitos da Capebe sempre contam com a parceria das empresas, que fornecem produtos e serviços alinhados ao propósito da cooperativa em desenvolver o meio em que se faz presente.

Foram necessárias quatro horas de prestação de contas para o time Capebe mostrar, com transparência, os resultados do programa de parceiros. Logo após, Vanderlei detalhou o novo plano para mais 12 meses, para o trabalho cooperativista seguir com êxito nas dez unidades Capebe:

“Estamos muito felizes com o retorno que tivemos dos nossos parceiros e confiantes para o que vem por aí. Contar com um plano de parceria nos possibilita ações cada vez mais grandiosas da Capebe para o cooperado, para a comunidade e para os colaboradores. Hoje nós mostramos um crescimento em faturamento muito alto de todas que participaram do último plano, assim como a



Capebe também cresceu. Nosso programa forma pontes sólidas para ações de marketing colaborativo, comunicação assertiva nos negócios e eventos de investimento no produtor rural”, defendeu.

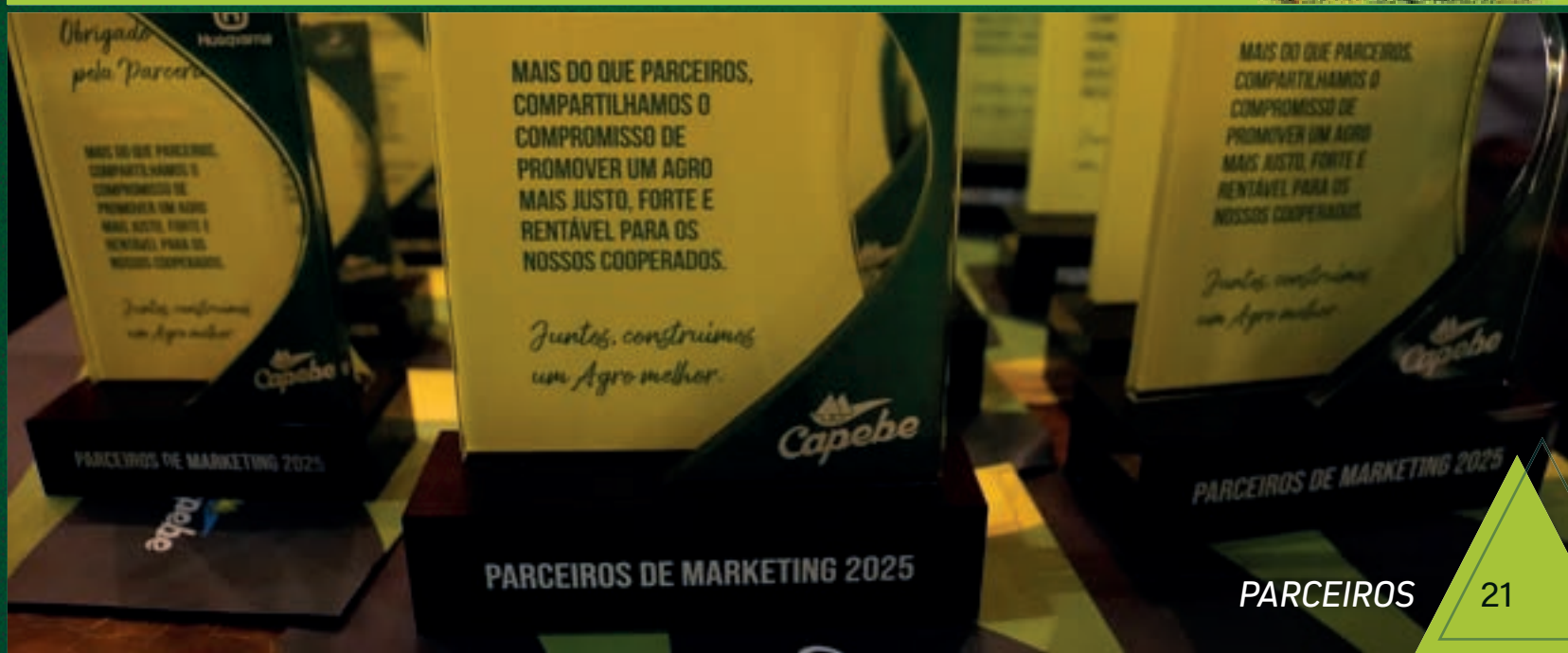
Representantes de outras organizações também foram apresentados ao plano elaborado pelo Marketing Capebe, Gerência e Diretoria. A cada edição, a gerente Comercial, Betania Reis, colabora com as novas estratégias pensadas para alavancar a presença dos parceiros Capebe no campo:

“Superamos todas as expectativas do plano que concluímos. Estamos preparados para a renovação de tantas parcerias valiosas na tradição da nossa Capebe

em fornecer: suporte completo e soluções tecnológicas para a atividade Agropecuária. Contamos com grandes parceiros que fazem parte do nosso dia a dia no campo e dentro da Capebe, empresas que inspiram confiança para que levemos inovação até o cooperado. Firmamos essa confiança mútua que irá gerar novos resultados”, comentou Betania, uma das colaboradoras Capebe que vive as parcerias desde o início.

Para quem não esteve no evento e se pergunta quais são as vantagens de ser um parceiro Capebe, a organização do plano disponibilizou as informações. Empresa parceira Capebe é uma empresa que:

- ✔ Desenvolve cursos;
- ✔ Divulga tecnologias;
- ✔ Treina cooperados e colaboradores;
- ✔ Vende nas 12 Lojas Agro Capebe;
- ✔ Alcança mais de 130 municípios;
- ✔ Exporta o nome para outros países;
- ✔ Patrocina eventos para o produtor rural;
- ✔ Apoia ações sociais.



Quando o assunto é comunicação, estão em todas as mídias em que a Capebe opera: reportagens especiais, publicações em redes sociais, espaço no Informativo Capebe e destaque nos eventos. Ativa nos setores do Café,

Leite, Cereais, combustíveis e tudo o que os envolve, a Capebe monta no seu plano de parceiros, uma cooperação para cooperados tradicionais, jovens, crianças, mulheres e empresas responsáveis fortalecerem o Agro.



Juntos para construir um Agro melhor

Homenageados durante o evento, os representantes confirmaram a parceria para mais um ano e saíram motivados. Como forma de reconhecimento, os líderes da Capebe simbolizaram a renovação na entrega de troféus a cada um.



“Foi uma prestação de contas muito transparente e de valor para nós. Nossa parceria contribui para divulgarmos as tecnologias trazidas ao mercado. Crescemos muito por conta da parceria com a Capebe, que possui meios de comunicação, equipe de campo presente e setor Comercial ativo com os produtores. Vem coisa nova por aí, então vamos aumentar o portfólio juntos. Vemos que a cooperativa ‘veste a nossa camisa’ na recomendação de nossos insumos, estamos de mãos dadas para ajudar o produtor e evoluirmos como um trio: o produtor enfrenta um problema, a Capebe identifica com o suporte técnico e a AgroCP resolve.”

Hernani Cruz
Representante Técnico de Vendas Agrocp



“Foi um evento de muita qualidade, que enfatizou todo o trabalho feito no último ano. Contamos com uma parceria de 14 anos muito saudável e consolidada para os dois lados, já que a Capebe alcança pequenos, médios e grandes produtores em mais de 130 municípios. Isso fortalece muito a marca e traz resultados duradouros. Para a Agroeste, o diferencial da cooperativa é a sua solidez, grandeza em cooperados, negócios e vendas cada vez maiores. Nós acreditamos um no outro e pensamos em atender bem o cooperado Capebe.”

Luiz Felipe Reinato
Representante Comercial Agroeste



“Participamos de um evento de suma importância para fortalecermos nossos laços. Pois nós viemos da indústria, com tecnologias para o agricultor, onde a Capebe é a ponte para apresentarmos nossas inovações do dia a dia do campo. Nossa meta é fornecer novas tecnologias e valorizar o cooperado Capebe em conjunto, porque a Capebe é uma cooperativa emergente no Sul de Minas e de forte presença: conseguimos acessar mais de nove mil produtores atualmente. Isso é uma vantagem em massificar o mercado do Agro e a Basf entra com soluções em produtividade, qualidade e rentabilidade no negócio rural. Estamos alinhados estrategicamente para beneficiar o produtor rural.”

Alexandre Rodrigues
Representante Basf para as Cooperativas



Através da prestação de contas, tivemos noção da nossa interatividade nos programas e das melhorias que podem ser executadas. Estamos há mais de 160 anos no mercado, com inovações focadas na cultura do Café, enquanto a Capebe também vem com uma história muito bonita e forte ao lado de vários cooperados, onde leva informação e assistência especializada. Nosso diferencial é o DNA de ambas as instituições em trazer oportunidades e melhores negócios, que fazem a nossa parceria ser cada vez mais forte, verdadeira, transparente e benéfica para os produtores. Vamos somar forças para apoiar o cooperado Capebe em todas as etapas da produção rural e rentabilidade da propriedade.”

Francisco Miranda
Representante Técnico de Vendas Bayer



“Conhecemos o plano de parceiros Capebe um ano atrás e entramos nessa com o pessoal da cooperativa. Foi um sucesso, não é à toa que vamos renovar. Houve crescimento mútuo, em uma convivência muito harmônica. Ao mesmo tempo que o profissionalismo conduziu o processo, nossa parceria se virou em amizade. Crescemos mais de 60% no negócio da Dellas depois que aderimos à parceria com a Capebe. Estaremos juntos outra vez e tenho a certeza de que iremos ainda mais longe. Agradeço aos colaboradores, diretores, time de Marketing e a Dellas.”

Izabella Carvalho
Diretora Administrativa Dellas Comércio e Transportes



“Vemos a transparência da Capebe conosco. Nossa parceria é de extrema importância, porque são mais de nove mil cooperados, o que nos permite atingir o campo com as tecnologias da nossa marca desde o pequeno até o grande produtor. Essa parceria veio para ficar e crescer de forma sólida, porque a Capebe e a First querem cooperar com a resolução de problemas enfrentados pelos cooperados. Juntos, realizamos palestras, dias de campo, VTEC, Feira de Negócios e encontros, o que nos conecta em resultados para os negócios através da consultoria Agrônômica Capebe e nossos insumos biológicos. Somos gratos por essa parceria exclusiva.”

Higor Henrique Neves
Coordenador de Vendas First



“Essa reunião de prestação de contas reforça a transparência e a solidez da parceria entre a Capebe e a Fortgreen, construída ao longo de mais de dez anos e que nos motiva, como representantes, a seguir no fortalecimento desse trabalho, sempre baseado na confiança, na proximidade e no compromisso em levar soluções e resultados ao produtor. Como um dos maiores e mais relevantes distribuidores da região, a Capebe tem papel fundamental na conexão entre nossas tecnologias e o produtor, fato que contribui diretamente para elevar cada vez mais a produtividade e a lucratividade no campo.”

Leticia Machado
Assistente Técnica de Vendas Fortgreen



“Mais um ano presente no evento de renovação do plano de marketing da Capebe e saio bastante satisfeito com a forma transparente com que a cooperativa conduz todo o processo. Essa clareza fortalece a confiança entre as partes, evidencia o compromisso com relações sólidas e duradouras. Outro ponto que merece destaque é a proximidade com os fornecedores, que cria um ambiente de diálogo aberto e construção conjunta. Vejo uma cooperativa que valoriza e confia na expertise de cada parceiro dentro do seu segmento, o que faz toda a diferença nos resultados. Por isso, é com grande satisfação que renovamos o programa por mais um ano, certos de que essa parceria continuará a gerar bons frutos.”

Kennedy da Silva
Promotor Técnico de Vendas Agro Husqvarna



“Agradeço muito por mais um ano de uma parceria que se estende por décadas. Em um evento excelente, entendemos tudo o que foi cumprido com êxito pelo time Capebe em prol da divulgação da tecnologia Ihara. Nosso plano de parceria envolve marketing estratégico, vendas, ações agrônômicas e muito investimento na atividade do cooperado Capebe nos ramos do Café e Cereais. Colhemos grandes frutos após um fechamento muito produtivo, tanto para quem fabrica as soluções, quanto para quem atende o cooperado. Esperamos que esses resultados de sucesso sejam sempre superados e gerem crescimento para todos os interessados.”

Henrique Carvalho
Administrador Técnico de Vendas Ihara



"Nós conseguimos evoluir muito as nossas vendas ao participar do programa de parceiros Capebe. Superamos até mesmo a nossa meta nacional! Isso mostra o quão importante é estarmos presentes nas Lojas Agro Capebe, o crescimento é mútuo e muito prazeroso para quem está junto na jornada. Dentro da cooperativa, podemos e iremos inovar nosso portfólio de produtos, trazer novidades tecnológicas e contar com a Capebe para apoiar o número de cooperados que investem disparadamente na modernização de máquinas."

Felipe Vieira
Vendedor Técnico Makita



"Estamos juntos desde 2015 e estreitamos o laço ao longo desse tempo, graças ao nosso amor pelo que fazemos. Vemos a Capebe como muito importante para todo o crescimento da Nutron, visto que o produtor é o nosso bem comum. Quando o pecuarista evolui exponencialmente, nós usufruímos disso também. Só existe emprego, lucratividade, rentabilidade e sucessão se existirem pessoas focadas no negócio e a Capebe faz isso com gigante maestria, assim como a Nutron. Espelhamos um no outro como parceiros, amigos e buscamos fortalecer isso em nós. Temos as mesmas visões, metas e valores. Enquanto colaboradores, todos nós chegamos mais longe se o produtor e as empresas crescerem primeiro. Hoje temos uma parceria exclusiva Capebe e Nutron no Clube da Bezerra, programa em que nosso maior objetivo é muito além do comercial. É a questão social fomentada na fazenda: mostrar para cada minipequarista que a sucessão familiar é possível, que ele pode viver do setor que investimos nossas ações: o Leite e a Pecuária. Estamos no caminho certo!"

Leticia Soares
Gerente de Negócios Bovinos de Leite Nutron



“Nossa parceria com a Capebe traz ótimos frutos e desenvolve o nosso portfólio. Consolidamos soluções robustas no mercado em nutrição, proteção e tecnologia de aplicação para o produtor. Escolhemos a Capebe por uma estratégia regional e fidelizamos a parceria, o que nos retorna a confiança do cooperado e agrega em uma cooperação pela sustentabilidade do negócio.”

Rodrigo Baião
Assistente Técnico de Vendas Oxiquímica



“Considero o evento fundamental e uma comprovação da força de comunicação da cooperativa, onde, de fato, entrega produtos e serviços de verdade, com agilidade, simplicidade e eficiência. Essa parceria entre Capebe e Syngenta é de extrema importância hoje em dia para nós, visto que, no programa, a Capebe leva os grandes lançamentos em insumos agrícolas da nossa marca e as informações até o cooperado. Um dos principais diferenciais é a fortaleza da cooperativa em estar diretamente ligada ao homem e à mulher do Agro, com a botina no pé, o que faz jus ao que a Syngenta prega: estar próxima do cooperado. De forças somadas, nós abrangemos o grande, médio e pequeno produtor, porque eles são o centro do negócio e nós fornecemos a inovação, estratégias e conhecimento técnico.”

Eduardo Sousa
Representante Técnico de Vendas Syngenta



“Participar dessa renovação da parceria e momento de comemoração prova o quanto vale a pena para a UPL, estar ao lado da Capebe e auxiliar o cooperado com nossas tecnologias em insumos. Expandimos presença de campo, juntamente com consultores idôneos e próximos da rotina de milhares de produtores e produtoras. Esse diferencial gera resultados para cooperativa e empresa. Nós trabalhamos de olho no manejo sustentável e o programa de parceria nos habilita a aplicar nossas soluções nas propriedades rurais de mais de 130 municípios. Estamos confiantes no potencial de Capebe e UPL em prol das famílias do Agro.”

Jéssica Monteiro
Representante Técnica de Vendas UPL

Inseridos em um Agro que já possui representatividade internacional, o diretor Presidente, André Reis, adianta que o laço da cooperativa com as empresas parceiras é para colocar o cooperado no patamar de qualidade que o mercado demanda:

“Tenho o prazer em me reunir com pessoas que trazem novas tecnologias e oportunidades de negócios. Como fonte, nós interligamos os cooperados aos parceiros e eu acredito que nesse evento, os representantes podem conhecer a Capebe melhor e nós gerarmos oportunidades aos produtores. Alcançamos um crescimento de 45% no último ano. Grande parte disso se deve às parcerias de sucesso fechadas pela Capebe atualmente. Buscamos construir confiança, transparência e custo-benefício, então é com quem realmente se preocupa com o produtor rural que estamos engajados. Vivemos tantos sucessos graças aos cooperados e aos parceiros, portanto deixo o meu agradecimento a cada um que nos alegra pela confiança e dedicação no desenvolvimento regional”, disse.

Dentro de um sistema cooperativista, a Capebe e as 14 empresas aliadas compartilham conhecimentos, técnicas e métodos de aperfeiçoamento do trabalho voltado para o apoio irrestrito ao cooperado. Se o Agro pede qualidade, sustentabilidade e produtividade, o Programa de Parceiros Capebe concentra os melhores e maiores projetos de organizações focadas em quem cultiva os alimentos que movem o mundo.





PROMOÇÕES IMPERDÍVEIS ESPERAM PELO COOPERADO NA SENEC 2026

Toda última semana do mês será imperdível para o cooperado nas Lojas Agro da cooperativa, na Semana de Negócios Capebe (Senec). Com uma programação pensada para cada época do ano e nas necessidades do produtor em cada mês, a Senec reúne promoções em insumos agrícolas, máquinas leves, implementos, itens de selaria, medicamentos veterinários, peças e ferramentas para quem busca garantia, qualidade, desconto, parcelamento e suporte na compra de produtos para lavoura e rebanho.



Diariamente, o time de colaboradores fecha parcerias e fortalece o portfólio das lojas, a fim de atender o pequeno, médio e grande produtor em mais de 130 municípios. Em Nepomuceno, o cafeicultor Marcelo Henrique Alves já aproveitou os descontos de janeiro e fevereiro: “



Tem que usar essa oportunidade de fazer um bom negócio e pagar menos. Um desconto ajuda muito o produtor de Café, isso é mais um diferencial da Capebe para nosso trabalho, além de uma ótima assistência técnica. Estão de parabéns pela ideia”, afirmou.

“Estruturamos a Senec para atender o cooperado no momento certo, com condições que ajudem de verdade o seu planejamento mensal. Durante a última semana de cada mês, será hora de encontrar soluções eficientes e mais baratas. Essa poupança poderá ser utilizada em mais investimentos no negócio, o que faz parte da missão da Capebe em cooperar com o agricultor e pecuarista”, detalhou Betania Reis, gerente Comercial.



Participam todas as unidades: Boa Esperança, Campo do Meio, Candeias, Coqueiral, Cristais, Guapé, Ilícinea, Nepomuceno, Perdões e Santana da Vargem. Devido ao crescimento da Capebe na região, a Senec chega para ser mais um vínculo entre cooperativa, cooperados tradicionais e novos produtores que preferem o cooperativismo para cultivar renda e bem-estar para suas famílias.

**VAI FAZER AS COMPRAS DO MÊS?
ESPERE A ÚLTIMA SEMANA E VÁ NA SUA
UNIDADE CAPEBE, COMPRE MUITO
MAIS E PAGUE BEM MENOS!**

A evolução no controle da Ferrugem do Cafeeiro.

IPPON

»» Ciproconazol + Oxicloreto
de Cobre Oxiquímica

»» Fungicida e Bactericida de
amplo espectro de controle

**Golpe final
contra a
FERRUGEM**

Conheça mais!

oxiquimica.com.br [in](#) [f](#) [@](#) [oxiquimicaagrocien](#)



Tecnologia a favor da **Agricultura.**





EU USO AGROCP!

Nessa e em mais cinco edições do Informativo que vem aí, a série "Eu Uso!" continua com seu espaço para cooperados explicarem o porquê usam e aprovam os insumos fornecidos pelos parceiros Capebe, nas dez unidades da cooperativa, para mais de 130 municípios. Entre as baixadas e montanhas de Minas Gerais, AgroCP e Capebe foram a Candeias para visitar o cooperado Getúlio da Trindade Filho, agricultor familiar e empresário.

VOCÊ CONHECE A AGROCP?

Fundada em 1988 como revenda, a AgroCP iniciou sua trajetória conectada às necessidades do campo e, ao longo de 37 anos, evoluiu junto com a agricultura brasileira. A empresa cresceu fortalecendo sua base técnica, ampliando o relacionamento com produtores e consultores e acompanhando as transformações do agronegócio. Em 2010, um passo decisivo marca essa evolução com a implantação do parque fabril em Santana da Vargem (MG), movimento que consolida a AgroCP como indústria e direciona seus investimentos para soluções voltadas à cafeicultura, unindo produção, tecnologia e proximidade com o produtor.

A partir desse novo momento, a inovação passa a ser um dos pilares da empresa. Em 2014, o lançamento do fertilizante organomineral CP MULT fortalece o compromisso com a sustentabilidade e a eficiência agrícola. Já em 2019, a AgroCP amplia sua atuação nacional com o CPTURBO, produto desenvolvido para atender o mercado de grãos em todo o Brasil. Hoje, a empresa segue expandindo seu portfólio, investindo em tecnologia, nutrição do solo e nutrição foliar, fortalecendo parcerias e reafirmando seu propósito de transformar o solo, gerar valor ao produtor e contribuir para uma agricultura cada vez mais produtiva e responsável.

Nesse ciclo de união em prol do cooperado, AgroCP e Capebe mudaram a vida de Getúlio Lopes da Trindade Filho, na Fazenda Flamboyant:

"Sou cooperado há cerca de 15 anos. Meu pai tinha poucas lavouras de Café nas terras do meu avô, desde quando eu era criança. Aos dez anos de idade, eu já tinha uma lavoura e continuei, nunca deixei de aumentar as áreas. Passamos por uma crise, mas eu não desisti. Antes, esperávamos o problema acontecer; hoje, com a consultoria da Capebe, nós trabalhamos muito bem na prevenção", introduz.



De forma muito dinâmica e informativa, Getúlio concedeu uma entrevista que você confere agora:

IC: Teve algum momento marcante em que você percebeu que precisava evoluir o manejo ou profissionalizar mais a produção?

Getúlio: "Passamos por complicações de seca e geada em 2020/21. Naquela época, decidimos fazer melhor para ter boa produção: novas tecnologias, manejo preventivo, biológicos e economia de mão de obra."

IC: Como você conheceu a AgroCP?

Getúlio: "Tive dificuldade em começar a usar adubos orgânicos, porque trabalhei a vida inteira com o tradicional. Pensava que era enganação, mas ouvi produtores falarem bem e eu passei a usar por indicação deles. Através da Capebe, testei uma porção da área e vi que a AgroCP veio para ficar. Sou '100%' AgroCP nos últimos quatro anos. Descobri que a AgroCP tem um portfólio variado para as necessidades da lavoura."



IC: O que mais te chamou a atenção?

Getúlio: "Ficou mais em conta a mão de obra e não tinha muita perda. Com a cooperação da Capebe, consigo financiar a compra dos insumos AgroCP com um ano de prazo e um valor abaixo dos outros empréstimos. Nos dois anos passados, com um volume de Café maior, as condições do financiamento foram significativas na hora de comprar as cargas de adubo. No início da colheita, vendo o Café e pago."



IC: Depois que passou a utilizar AgroCP, melhorou?

Getúlio: "Melhorou o vigor da planta e a produtividade. No meu manejo, a AgroCP contribui bastante e não se mexe no que está bom. Pretendo continuar com os insumos AgroCP, em parceria com a Capebe."

IC: Qual o benefício da parceria entre AgroCP e Capebe para você?



Getúlio: "Faço compras sem burocracias e a Capebe sempre nos convida a conhecer as novidades da AgroCP, que possui um representante presente na minha propriedade, onde analisa o que é melhor para a minha produção. Sabemos que podemos trabalhar sem medo de errar, porque funciona muito bem."

IC: Quais são suas expectativas para o futuro?

Getúlio: "Espero continuar na média de 40 sacas por hectare. Pretendo seguir com a parceria, manter o vigor e produtividade da lavoura."

Hernani Cruz, representante técnico Comercial AgroCP, destaca como a parceria com a Capebe deu certo:

AGROCP: NOSSA CULTURA É TRANSFORMAR O SOLO!

"Nós trazemos a tecnologia para o produtor. Entregamos portfólio robusto e prestamos assistência aos consultores Agrônômicos que estão do lado do cooperado. Nosso objetivo é fornecer a melhor solução para o agricultor produzir mais, de forma sustentável e viável."

Josué Vieira, consultor Agrônômico da Capebe Candeias, avalia o porquê o trabalho em conjunto com a AgroCP é fundamental:





“Com o monitoramento da lavoura do cooperado, podemos entender os potenciais e deficiências dos talhões. Quando é momento de fazer as recomendações, estamos sempre capacitados com as melhores tecnologias e informações fornecidas pelos parceiros AgroCP. Aonde os agrônomos da cooperativa vão, os parceiros vão juntos, com soluções completas para o homem e a mulher do campo.”

GETÚLIO DEIXA UM RECADO PARA OS PRODUTORES QUE PRETENDEM SER UTILIZADORES DOS INSUMOS AGROCP:

“Eu tive a dúvida e agora afirmo que o produto é confiável. Experimente. AgroCP e Capebe são organizações idôneas da região, que contam com pessoas de boa índole.

Conheço o proprietário da AgroCP: batalhador, transparente e de caráter. Procure ajuda e conhecimento, porque trabalhar com cuidado muda até o nosso jeito de pensar a vida. Aproveite este momento de valorização para melhorar a sua produtividade e qualidade.”



AGORA É A SUA VEZ!

ENTRE PARA O NOSSO TIME, VENHA USAR OS INSUMOS AGROCP E O SUPORTE DA CAPEBE, ASSIM COMO GETÚLIO.

PARA SABER MAIS, VISITE O SITE DA AGROCP



[HTTPS://AGROCP.AGR.BR/](https://agrocp.agr.br/)

E CONHEÇA MAIS SOBRE O NOSSO PARCEIRO.

agrocp
SOLUÇÕES AGRÍCOLAS INTELIGENTES





PRO eros

FISIOPROTEÇÃO PARA SUA LAVOURA

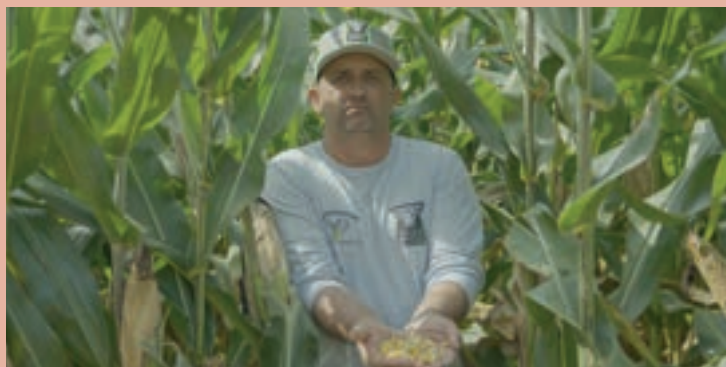
PROTEÇÃO EFICAZ CONTRA RADIAÇÃO SOLAR E ESTRESSE TÉRMICO

agrocp[®] | Nossa cultura é
transformar
Fertilizantes Especiais



EU USO AGROESTE!

Se é tempo de colheita de Cereais, é hora de falar da grande parceria da Capebe no setor, na segunda matéria da temporada 2026 da série "Eu Uso!". Aqui, cooperados explicam o porquê usam e aprovam os insumos fornecidos pelos parceiros nas dez unidades da cooperativa, para mais de 130 municípios. De prosa em prosa pelas zonas rurais da região, Agroeste e Capebe foram a Coqueiral para visitar o cooperado Ronielle Ferreira, produtor de Milho.



VOCÊ CONHECE A AGROESTE?

Com mais de 50 anos de atuação, a Agroeste preza pela excelência e confiabilidade em seus produtos. Une expertise técnica, conhecimento de campo e alcança ótimos resultados nas lavouras de todo o país. Além disso, a Agroeste oferece um portfólio completo para o produtor de Soja e de Milho, com uma ampla variedade de produtos que atendem as necessidades específicas de cada cultura. Com Agroeste não tem erro, é mais segurança para a produtividade da safra.



Presente nas principais regiões agrícolas do Brasil, a Agroeste também se destaca pelo acompanhamento próximo do produtor e pela busca constante por inovação no melhoramento genético de sementes, ao lado de cooperativas e cientistas. Suas pesquisas, testes de campo e parceria com a Capebe desenvolvem soluções agrônomicas no Sul de Minas e produzem qualidade para o mundo. Esse trabalho contínuo gera híbridos, tecnologias e a confiança de mulheres de produtores.

Nesse ciclo de união em prol do cooperado, Agroeste e Capebe mudaram a vida de Ronielle Ferreira, na Fazenda Cachoeira:

"Faz 12 anos que sou cooperado, mas o meu pai era desde a fundação da Capebe Coqueiral. Ele começou com o Café, mas trouxe a produção de Milho já faz 25 anos. Muita coisa mudou em tecnologia de maquinário. Era tudo manual, isso melhorou muito com as inovações. Já a produtividade, sem sombra de dúvidas, é dez vezes maior do que no começo. Foi uma evolução na medida dos anos: antigamente o Milho era plantado e não rendia, mas isso melhorou", introduz.



De forma muito dinâmica e informativa, Ronielle concedeu uma entrevista que você confere agora:



COMO RONIELLE CONHECEU A AGROESTE?

Ronielle: “Foi o consultor Agrônomo da Capebe Coqueiral que nos dá assistência, que nos mostrou o portfólio Agroeste e deu certo. Hoje, nós não trocamos por outra semente.”

O QUE MAIS CHAMOU A ATENÇÃO?

Ronielle: “Foi o projeto de melhorar as sementes cada vez mais. Quando fui apresentado á marca, percebi uma tendência de aumento de produtividade. Foi dito para nós que a semente é produtiva, então resolvemos experimentar. Já faz cinco anos que plantamos somente o 1868.”

DEPOIS QUE PASSOU A UTILIZAR AGROESTE, MELHOROU?

Ronielle: “Com certeza, o que mais mudou foi a produtividade. É um Milho rústico que se adaptou muito bem na nossa fazenda. No ano passado, tivemos uma área que produziu 226 sc/ha de um Milho muito bom. Contar com a Agroeste dá certo! Em time que ganha, não se mexe.”

QUAL O BENEFÍCIO DA PARCERIA ENTRE AGROESTE E CAPEBE PARA VOCÊ?

Ronielle: “Compro na Capebe e me entregam tudo certo. Recebo a assistência não só no Milho, mas em toda a fazenda. Ser cooperado e ser atendido assim é muito importante. Somos um time de produtores e colaboradores, porque não adianta eles orientarem algo e nós fazermos errado. No final, temos que fazer o certo para vencer.”

QUAIS SÃO SUAS EXPECTATIVAS PARA O FUTURO?

Ronielle: “Quero ver essa história atravessar gerações. Era o meu pai, que passou para mim. Agora quero ensinar

meu filho e passar para ele futuramente. Pretendo cuidar bem do que já está na fazenda. Ficamos cansados com o tempo, então melhorar o que já faço é o bastante.”

AGROESTE: QUEM PLANTA, COLHE MAIS

Luiz Felipe Reinato, Representante Comercial Agroeste, destaca como a parceria com a Capebe deu certo:

“Nossa parceria dá certo muito pelo que vemos nas lavouras. São bons produtos da Agroeste (uma empresa da Bayer), fornecidos para uma excelente equipe técnica da Capebe. Isso resulta no que vemos em produtividade acima de 230 sacas por hectare. Essa conciliação entre a assistência técnica, a boa estrutura da cooperativa e uma marca boa de sementes, agrega valor ao produtor rural.”



Guilherme Azevedo, consultor Agrônomo da Capebe Coqueiral, avalia o porquê o trabalho em conjunto com a Agroeste é fundamental:

“Estamos ao lado da Agroeste no campo há muito tempo. Materiais de híbridos são muito bem desenvolvidos

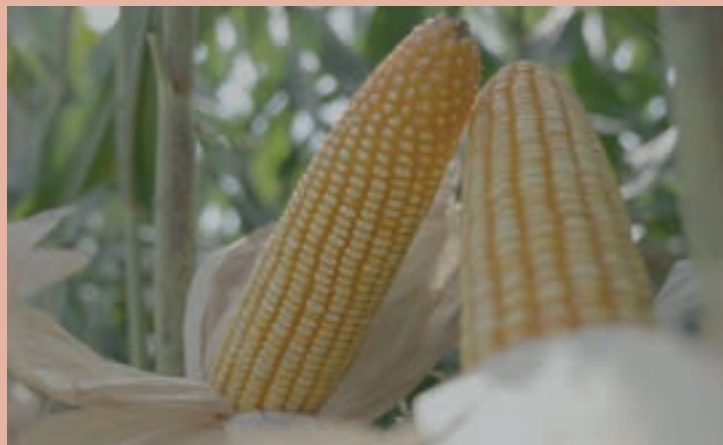


pela empresa, aonde chegamos no 1868: o melhor do mercado. Estamos posicionados juntos do produtor que possui o discernimento de fazer tudo na hora certa e obtém excelentes resultados. Contar com uma semente de qualidade para recomendar é muito importante por causa da produtividade, porque nem sempre a saca de Milho está com um bom preço."



RONIELLE DEIXA UM RECADO PARA OS PRODUTORES QUE PRETENDEM SER UTILIZADORES DAS SEMENTES AGROESTE:

"Recomendo as sementes Agroeste. Use o que é bom, porque nós começamos 25 anos atrás e foram muitos testes até chegar na ideal. Por experiência própria, eu recomendo sim! Vale muito a pena a parceria do produtor rural com a Capebe e a Agroeste."



AGORA É A SUA VEZ!

ENTRE PARA O NOSSO TIME, ENTRE PARA O NOSSO TIME, VENHA USAR AS SEMENTES AGROESTE E O SUPORTE DA CAPEBE, ASSIM COMO O RONIELLE.

PARA SABER MAIS, VISITE O SITE DA AGROESTE



[HTTPS://WWW.AGRO.BAYER.COM.BR/MARCAS/AGROESTE](https://www.agro.bayer.com.br/marcas/agroeste)

E CONHEÇA MAIS SOBRE O NOSSO PARCEIRO.

AGROESTE



LANÇAMENTO

AS1951 PRO4

ALTO DESEMPENHO E SEGURANÇA NO CAMPO

O híbrido de milho **AS1951 PRO4** foi desenvolvido para produtores que buscam produtividade, estabilidade e adaptação a diferentes ambientes de produção.

Com genética de alto desempenho, o híbrido apresenta bom potencial produtivo, excelente comportamento agrônômico, segurança e consistência de resultados.

PRINCIPAIS CARACTERÍSTICAS

- ✓ Boa adaptação a diferentes regiões de cultivo
- ✓ Excelente estabilidade produtiva
- ✓ Bom desempenho em diversos ambientes
- ✓ Boa tolerância ao complexo de CMV

BENEFÍCIOS PARA O PRODUTOR

- ✓ Maior segurança produtiva na lavoura
- ✓ Melhor retorno investimentos
- ✓ Resistência e estabilidade no campo

ALTA
PRODUTIVIDADE




AGROESTE



SAFRA VERÃO DE CEREAIS: CONTE COM A CAPEBE

Na Capebe, a Safra Verão do cooperado está em boas mãos. Alinhado desde o início dos plantios de Milho e Soja no Sul de Minas, o setor de Cereais da cooperativa (departamento Técnico, Lojas Agro e departamento de Cereais) se encontra preparado para auxiliar o produtor na colheita, armazenagem e comercialização da produção.



EVOLUÇÃO: O CENÁRIO DE GRÃOS NO BRASIL

No passado, as lavouras de Milho serviam apenas para alimentar os animais nas propriedades rurais. Soja, era força e renda somente em outros estados do país. Até que a realidade mudou.

Após 50 anos de pesquisa, tecnologia e inovação na Agropecuária, a média de produtividade de grãos do país (produção/hectare) entre 1975 e 2017 foi de 38 milhões de toneladas para 236 milhões, seis vezes mais, enquanto a área plantada apenas dobrou. Destaque para o aumento de rendimento médio (quilos/hectare) de 270% para o Milho e o dobro para a Soja durante o período analisado.

De acordo com estimativas da Companhia Nacional de Abastecimento (Conab), serão colhidas 316.4 milhões de toneladas de Milho e Soja na Safra 2025/26.



CAPEBE: PIONEIRA NA PRODUÇÃO DE GRÃOS

Ainda nos anos 70, mais exatamente em 1977, a Fábrica de Rações Capebe já recebia o pouco Milho que era produzido ao redor de Boa Esperança e formava uma infraestrutura de grãos, que se desenvolveria muito no começo dos anos 2000. Beneficiado pela pesquisa e ao lado da Capebe, o produtor da terra do Café decidiu aproveitar área, diversificar renda e inovar com os Cereais, quando vivenciou, pouco a pouco, a valorização da cultura no comércio Agropecuário.

Primeiro veio o Silo de Milho Capebe, quando produtores deixaram de estocar em tulhas, aproximaram-se da novidade e profissionalizaram o trabalho a cada safra atravessada. Depois a Soja entrou no jogo e o Silo de Soja também.

Ao longo da história, a família Capebe cresceu para mais de 130 municípios. Novas unidades foram abertas com lojas de insumos, máquinas e implementos, mais consultores foram contratados e todo o território de alcance foi atendido pelo setor de Cereais.





Quando o departamento Técnico de Cereais foi criado em 2021, um projeto de 20 anos se consolidou durante a gestão liderada por André Luiz Reis, diretor Presidente Capebe:

“Nosso progresso no setor representa a confiança do cooperado na Capebe e no Agro. Cobrimos uma grande área com produtos e serviços completos para Cereais e temos parceiros que fornecem tecnologias sustentáveis, para que o produtor faça mais no mesmo espaço e obtenha lucratividade. Se a Agropecuária mudou sua realidade em 50 anos no Brasil, a Capebe enxergou o que ninguém via no Sul de Minas e plantou uma semente, que hoje gera negócios robustos do campo à comercialização para quem colhe Milho e Soja”, afirmou.



COLHEITA: ESSENCIAL PARA GANHAR OU PERDER

No campo, o cooperado Capebe já plantou as melhores sementes disponíveis nas dez unidades da cooperativa, cultivou com recursos das Lojas Agro e agora irá colher com as orientações do departamento Técnico de Cereais, coordenado por Kelcey Rezende:

“Como em toda produção, a colheita de Cereais não pode ser conduzida por impulso. Nós, do departamento Técnico, unidos ao time agrônômico das lojas e fornecedores, estamos empenhados na produtividade e sustentabilidade do produtor. A cada safra, a Capebe recebe maiores volumes de Milho e Soja, em um trabalho que sempre inovamos para o cooperado colher muito e manter sua área saudável, graças a métodos e produtos desenvolvidos para formação de grãos de qualidade e respeito aos recursos naturais”, explicou.



Entre os métodos e produtos, o departamento entende que a colheita é o ponto em que planejamento pode se converter em resultado, mas depende da responsabilidade aplicada na manutenção do maquinário e observação da lavoura. Para o produtor compreender melhor e a Safra Verão ter êxito da lavoura aos armazéns, essa reportagem fala diretamente com quem está prestes a colher Milho ou Soja.

Antes da entrada da máquina, a regulagem dela; a umidade do grão; janela; uniformidade da área; e logística são determinantes:





UMIDADE

✓ **MILHO:** Entre 18% e 25% caso haja secador. Confira a linha de leite do grão e tenha um medidor para diferenciar maturidade fisiológica de umidade. Se seguir apenas o que se vê no aspecto, o produtor pode colher com índice elevado de água no grão. Outra recomendação sempre importante é que, diferentes estágios de maturação devem ser colhidos separadamente.

✓ **SOJA:** Entre 13% e 16% para ser armazenada. Utilize um medidor de umidade para conferir se a lavoura atingiu o ponto de colheita ideal, geralmente, isso se dá quando a planta perde 100% de suas folhas.

Acima do teor de umidade aceitável, a pressa vai custar caro. Lavoura abandonada, o descaso vai causar muita dor de cabeça. Portanto, utilize medidores, colete amostras de toda a área e colha na hora certa.





MAQUINÁRIO

✓ **MILHO:** Verifique a configuração do cilindro de barras e a distância entre cilindro e côncavo, para que a debulha ocorra da melhor maneira e evite perda de grãos e aumento de impurezas. Grãos colhidos entre 18% e 25% de umidade, a rotação pode ficar entre 400 e 600 rpm em colheitadeiras automotrizes, enquanto nas acopladas isso sobe para 850 a 980 rpm.

Umidade maior que 25% pede rotações entre 550 e 800 rpm, porque quanto mais umidade, mais dificuldade de debulha. Se regular a velocidade da máquina entre 3,5 e 5 km/h, mantém-se rendimento operacional e qualidade.

✓ **SOJA:** Veja que a configuração aqui muda de barras somente para côncavo. Ajuste a velocidade do molinete da plataforma para que a debulha ocorra da melhor maneira e evite perda de grãos. Grãos colhidos entre 13% e 16% de umidade, a rotação pode ficar entre 400 e 600 rpm em colheitadeiras automotrizes, enquanto nas acopladas isso sobe para 850 a 980 rpm.

Umidade maior que 18% pede rotações entre 550 e 800 rpm, porque quanto mais umidade, mais dificuldade de debulha. Se regular a velocidade da máquina entre 2,5 e 4 km/h, mantém-se rendimento operacional e qualidade.

Essa rotação adequada evita estragar maquinário, pagar por imprevistos e colher muita impureza. Qualquer grão que fica para trás (umidade alta) ou é quebrado na trilha (velocidade inapropriada), reflete menos produtividade, maior quebra e menos ganhos. Ninguém quer colher só para pagar os custos. Quer lucrar e as orientações da Capebe estão aqui para ajudar nisso.





PÓS-COLHEITA

✓ Após a colheita, a destinação dos lotes para secagem ou armazenagem segura é requisito para o produtor responsável com seu negócio, o que já pede planejamento antecipado. Deixar o Milho ou a Soja úmido ou exposto, é atração para insetos e roedores, que não têm contato com o produto armazenado em locais que fiscalizam o estado do grão diariamente.

Se o produtor seguir todos os passos com a lavoura “de pé”, mas não souber para onde enviar a carga, de nada adianta, pois são grandes as chances de se perder o que foi feito. Da mesma forma que os Cereais são muito valiosos devido sua utilidade, o caminho para chegar ao mercado também é essencial. Em cada fase, a Capebe é a parceira do cooperado.

“Compro todos os insumos na Capebe para plantar na minha propriedade. Tenho acompanhamento agrônômico até a colheita, quando deposito no Silo de Milho e vendo na cooperativa. Sou ‘100%’ Capebe porque a Capebe é ‘100%’ comigo. Mandar (o Milho) para outro silo não adianta. Mando tudo para a Capebe e já tenho uma parceria para comprar, assistência técnica e comercialização. Eu acho a Capebe melhor”, defendeu o cooperado Islei Paulista.





RECEBIMENTO E COMERCIALIZAÇÃO: AGILIDADE, SEGURANÇA E TRANSPARÊNCIA

Encerrada a colheita, a logística do pós-colheita serve justamente para o produtor armazenar e negociar seu Milho e Soja no melhor lugar possível, a fim de proteger o que conquistou no campo. Organizado para receber a safra do cooperado há mais de 20 anos, o Complexo de Cereais Capebe, gerenciado por Julio Macedo, está preparado para os desafios de 2026 e treinado para atender o produtor com respeito ao seu trabalho.

“Estruturamos o departamento de Cereais para oferecer agilidade, segurança, transparência e valorização de quem escolhe investir em grãos no Sul de Minas. Cooperado é tratado com seriedade por colaboradores contratados de acordo com as exigências de conhecimentos no ramo. Seja no descarregamento, beneficiamento ou comercialização, o cooperado que conta com a Capebe pode confiar que sua colheita se manteve em alto nível até o fim do ciclo”, pontuou.



Dentro dessa etapa, a estrutura do departamento de Cereais foi modernizada ao longo dos anos para receber maiores volumes de grãos. Quando o número de produtores interessados no segmento aumentou, as unidades armazenadoras estavam prontas. Porém, com a organização e inovação da cooperativa nos últimos dez anos, os produtos e serviços do setor ganharam diferenciais que somam pontos no conceito do cooperado de Cereais.

Quando chega em um dos silos, encontra agilidade, segurança e transparência:

AGILIDADE

Durante o pico da safra, o departamento possibilita um fluxo de trabalho que recebe o Milho e a Soja em um curto período de espera. Se o cooperado comunica o envio da carga previamente, a equipe tem ainda mais tempo de planejamento para não travar a rotina sobrecarregada nos dias de colheita. Chegou, descarregou, saiu!

SEGURANÇA

Beneficiamento tecnológico, padrões de controle de armazenagem contra pragas e deterioração e uma vigilância constante nos armazéns, são ferramentas da Capebe que preservam a qualidade da matéria-prima do cooperado, até que decida por negociar no melhor momento.

Se o produtor ou a produtora resolver vender no mesmo dia ou após um ano, terá a classificação e valor de primeira linha. Ao fechar o acordo, o pagamento cairá direto na conta e estará disponível para investir em uma nova safra, ou em outra ideia de desenvolvimento da fazenda.

TRANSPARÊNCIA

No beneficiamento e em todo o período de armazenagem, o departamento de Cereais presta contas ao dono da produção sobre as taxas de serviço, quebra técnica e cotações. Presencialmente, está de portas abertas para atender o pequeno, médio e grande produtor. Pelos canais de comunicação, fala com o cooperado via ligação, WhatsApp, está presente no site e nas redes sociais da cooperativa com informações e tendências.



BÔNUS: SUPORTE TOTAL

Para colher e transportar, o Capebe Petro entrega o diesel direto na propriedade do cooperado a um melhor custo-benefício. Esse apoio não para na colheita e nem acaba na armazenagem. Em meio a entressafra, os consultores e produtos das dez unidades continuam disponíveis para amparar o cooperado. Em eventos como na Vitrine Tecnológica (VTEC), Feira de Negócios, treinamentos, palestras e dias de campo, os produtores são apresentados a inovações, pesquisas e os colaboradores adquirem mais domínio do assunto para crescer em cooperação.



“Plantamos principalmente Soja e Milho na fazenda. Como cooperada, posso contar com a Capebe desde o plantio até a venda. No departamento Técnico estão agrônomos preparados para nos ajudar e as lojas um portfólio extenso, que atende as necessidades. Nas feiras eu posso fechar bons negócios e aumentar a rentabilidade. Quanto aos armazéns, oferecem ótimos serviços, com tabelas competitivas. Além de tudo isso, a Capebe possui a Fábrica de Rações há 49 anos, para onde vai grande parte dos Cereais vendidos pelos cooperados, usados na nutrição animal que gera resultados para pecuarista e cooperativa. Ou seja, são negócios benéficos em toda a cadeia de Cereais que envolve a Capebe, cooperados e parceiros. Isso é cooperativismo em ação, nós crescemos juntos”, relatou a cooperada Ana Gabriela Peloso.





Integrantes da Diretoria desde 2024, o diretor Comercial, Paulo Roberto Toledo e o diretor Administrativo, João Ferreira Neto, são outros entusiastas do investimento da Capebe no setor de Cereais:

“Abrimos oportunidades de crescimento no setor de Cereais do Sul de Minas, para cooperados de mais de 130 municípios. Podem diversificar renda e otimizar a propriedade. Nosso papel é estar ao lado do cooperado em todo o processo. O que gosto de destacar é que dentro da nossa cooperativa, o cooperado começa e termina seu trabalho com segurança, crédito e chance real de valorização. Basta que sempre cultive com a dedicação e estratégia de quem deseja ter acesso a mercados competitivos. Assim, terá um Milho e Soja de qualidade para vender à Capebe e a cooperativa utilizar nas rações, ou negociar com compradores”, disse Paulo.



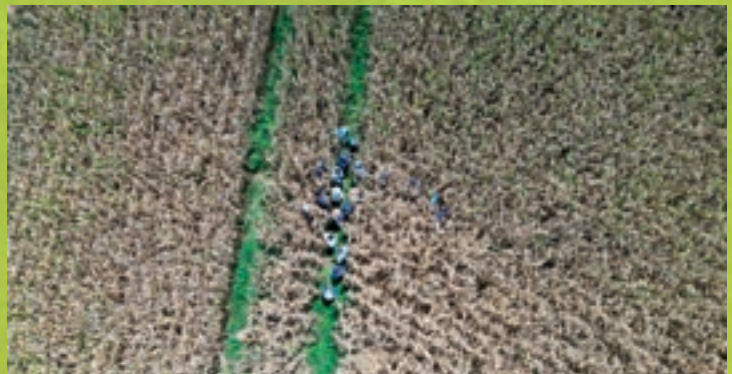


“Essa evolução produtiva na região de atendimento da Capebe e no recebimento demandou cada vez mais planejamento, modernização e, também, investimentos que permitem a admiração dos amigos cooperados. Hoje em dia, implementamos melhorias e definimos metas de satisfação do campo aos armazéns. Cultivamos excelentes lavouras e estamos ao lado do produtor na armazenagem segura e comercialização valorizada. Cada serviço é pensado para assegurar que o cooperado, o principal elo da cadeia, receba o suporte completo da Capebe”, refletiu João.



Informado, o cooperado pode contar com a Cooperativa em todas as safras. Nos próximos meses, a missão é entregar confiança e subir o setor mais um nível. Em um sistema que o agricultor ganha por produzir, colaborador ganha por trabalhar com compromisso, parceiros abrem portas comerciais e especialistas encontram espaço para difundir inovações, é a essência cooperativista que alcança milhões de famílias. Ao mesmo tempo que a Capebe contribui com a produção de dois dos alimentos mais importantes do planeta.

Em meio às orientações técnicas e divulgação dos serviços, o leitor do Informativo Capebe pode se sentir mais confortável para tomar as decisões. Por trás da criação dessa reportagem, estão profissionais prontos auxiliar o povo do campo.



LEMBRE-SE: A CAPEBE É UMA COOPERATIVA COMPLETA

PARA CONSULTORIA, DEPÓSITO OU VENDA, FALE NOS SEGUINTE NÚMEROS (LIGAÇÃO/WHATSAPP):

DEPARTAMENTO TÉCNICO DE CEREAIS

☎ (35) 99897-4759

DEPARTAMENTO DE CEREAIS

☎ (35) 3851-9547 / (35) 99817-4438 / (35) 99719-6069



vtec

**VITRINE
TECNOLÓGICA
CAPEBE 2026**

**7 A 9
ABRIL**

**EM BOA
ESPERANÇA**

PARCERIA:



**FUNDAÇÃO
PROCAFÉ**

**CHEGOU A HORA DO MAIOR
E  COMPLETO EVENTO DE
CEREAIS E CAFÉ DA REGIÃO**



*Reserve
a Data*

**ESPERAMOS
VOCÊ!**



ESG: ENTENDA O FUTURO DO COOPERATIVISMO NO AGRO

Sustentabilidade ambiental, junto com responsabilidade administrativa e social, deixaram de ser discurso para ser prática no Agronegócio e nas cooperativas. Criada em 2005 pela Organização das Nações Unidas (ONU) e Banco Mundial, depois popularizada em 2020 no Fórum Econômico Mundial de Davos-Suíça, a sigla ESG une as questões ambientais, humanas e de governança como critérios nos negócios do presente do futuro.

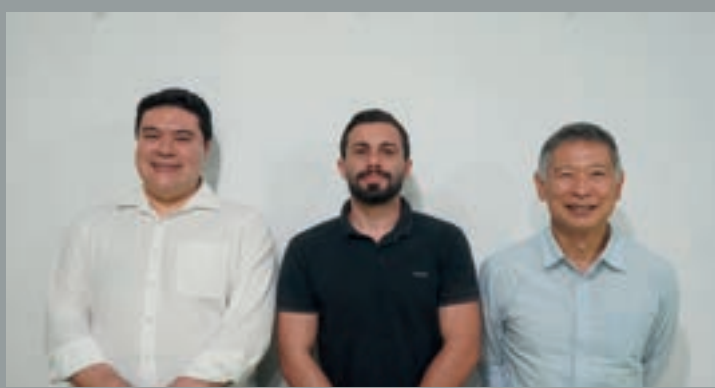
Apesar de existir há 21 anos, o conceito ESG e seu efeito no Agro não está claro para todos. No mercado brasileiro, especialmente em regiões produtivas como o Sul de Minas, as práticas ESG já influenciam a gestão da Capebe há seis anos e agregam valor ao cooperado que investe nos três âmbitos em sua atividade.

Na Agropecuária, o ESG pode ser executado na preservação ambiental, utilização responsável de insumos, respeito à legislação trabalhista para funcionários e adequação da gestão de propriedades. Ao ver as melhorias da Capebe, nota-se que o conceito, guia o trabalho da Diretoria desde que foi difundido em 2020.

Há seis anos, ocorreu a criação do Capebe Global, um segmento do departamento de Café que começou a prestar serviço de certificação de propriedades em conformidade com o ESG e exportação de Cafés da Capebe para o mundo, em busca de agregar valor à Cafeicultura local.

ESG

- 1 Ambiental (E)**
Uso consciente dos recursos naturais e práticas que preservam solo, água, biodiversidade e ecossistemas.
- 2 Social (S)**
Valorização das pessoas, respeito às leis trabalhistas e contribuição com programas de desenvolvimento.
- 3 Governança (G)**
Gestão estruturada, processos organizados, transparência e leis estabelecidas.



Em 2024, o departamento foi reestruturado e o Capebe Global contratou novos consultores de exportação, com experiência internacional, para comercializar Cafés qualificados em bebida, rastreabilidade e sustentabilidade.





Recentemente, a abertura do departamento de Qualidade ampliou o ESG para todos os departamentos e unidades Capebe.



Quando o funcionamento institucional e a produção no campo seguem o ritmo de crescer sem comprometer o futuro, é o mercado global que volta as atenções para a cooperativa e seus cooperados, porque a sustentabilidade é requisito competitivo e bandeira do diretor Presidente, André Reis:

“Queremos conectar os cooperados ao tema do ESG: os cooperados. Precisam estar por dentro do que acontece na cooperativa deles. Juntos, profissionalizamos nosso trabalho e qualificamos a nossa imagem. Quando investimos em certificações para cafeicultores e aprimoramos nossa governança, nós abrimos portas comerciais internacionais e beneficiamos o produtor com negócios verdadeiramente melhores”, explica.



O ESG é bom para a durabilidade do negócio rural, porque sem bem-estar e natureza protegida, o cultivo de alimentos se enfraquece. Para ajudar o produtor a conhecer os detalhes do conceito e o valor disso no Agro moderno, a cooperativa inova mais uma vez e lança a editoria ESG no Informativo.



A cada edição, um novo tema será tratado com linguagem simples, contribuição de especialistas e informação confiável. Será um momento de tirar dúvidas, aprender mais e se atualizar na roda de conversa com familiares e amigos. Afinal, na Capebe, a capacitação do cooperado é essencial para produtividade e lucratividade.

Através do cooperativismo consciente, o Agronegócio fica mais organizado, mais inovador, mais sustentável.





MELHORIAS: CAPEBE PETRO E POSTOS AUMENTAM VENDAS E RENOVAM A FROTA

Durante 2025, o Capebe Petro, TRR e postos comercializaram 22.8 milhões de litros de combustíveis: expansão de 8%. De presença consolidada em mais de 130 municípios, o setor de combustíveis é amplamente relevante para solucionar a vida de cooperados e clientes.

Esse é mais um negócio da cooperativa que sempre inova para melhor atender. Impulsionados pela confiança de mais de nove mil produtores que compram óleo diesel de qualidade a um preço competitivo no Capebe Petro e recebem diretamente em suas propriedades, ao mesmo tempo em que milhares de clientes abastecem carros, motos e caminhões na rede de postos em Boa Esperança, Campo do Meio, Candeias, Coqueiral, Guapé e Illicínea.

COM O CAPITAL EM CAIXA, O CAPEBE PETRO FOI ÀS COMPRAS E AGORA CONTA COM:

- Três caminhões novos na frota que abastece os seis postos e fazem a entrega do Capebe Petro;
- Uma carreta de 50 mil litros para carregamento nas bases fornecedoras;
- Uma carreta de 50 mil litros para carregamento nas bases fornecedoras;
- Um caminhão de 12 mil litros para ampliação de entregas no Capebe Petro;
- Um caminhão para renovação de frota.



Devido ao frequente aumento de cooperados e clientes, construído na base da transparência e credibilidade, essas conquistas são efeito da dedicação da Diretoria e colaboradores em oferecerem eficiência, segurança e agilidade.

Escolher os combustíveis da Capebe reflete a procura do Alberto Junior por confiança e qualidade comprovados:

"Abastecer meu maquinário no Capebe Petro é ter certeza de trabalhar com combustível de boa procedência e ter a tranquilidade de um bom atendimento. Recebo o diesel com rapidez e previsibilidade, o que facilita muito o dia a dia na roça. Essa estruturação constante, com novos caminhões, treinamentos e parcerias reconhecidas no mercado, fazem total diferença para o meu negócio", defende Alberto, cooperado de Illicínea.



Soluções completas e acessíveis são uma marca da Capebe e diferencial claro do seu setor de combustíveis. Nos postos, os cooperados têm prazos mensais de pagamento, serviço de troca de óleo gratuito (só paga os óleos e filtros), desconto no boleto e atendimento eficaz.

No TRR, o departamento também disponibiliza prazo de pagamento mensal, é capaz de diluir os custos do frete no volume encomendado por cada vez mais clientes, traça



uma rota ágil e presta suporte técnico no manuseio de diesel no tanque da propriedade.

“Vejo resultados concretos de uma cooperativa de verdade, que dispõe de uma equipe unida, forte e cooperativista em todos os negócios: conselheiros atentos, uma seleção de profissionais motivados e cooperados participativos. Na mesma energia, movimentamos a Capebe e damos continuidade ao desenvolvimento real de cada departamento. Nosso propósito com o aumento da frota, é ser a melhor opção em combustível, condições, preço e atendimento”, ressalta Paulo Roberto Toledo, diretor Comercial Capebe.

Com isso, a Capebe pratica a sua essência cooperativista de valorizar a vida do cooperado em todas as etapas. Se 50 anos atrás a cooperativa saiu do óbvio e fundou um posto de combustível, agora a gestão opera o que deu certo e inova, para o cooperado e o cliente terem com quem contar na manutenção de seus automóveis e maquinários.

Ajudar a locomoção e trabalho, no campo e na cidade, é pilar do funcionamento sustentável do Agro, setor que não para. Todos os caminhões já estão disponíveis para deixar o Capebe Petro ainda mais próximo de quem prioriza os produtos e serviços da cooperativa. Em meio aos milhões de litros comercializados e a evolução de 8%, milhares de famílias ganham mais conforto em cada abastecimento.

SEJA CLIENTE POSTOS CAPEBE!

- BOA ESPERANÇA
- CAMPO DO MEIO
- CANDEIAS
- COQUEIRAL
- GUAPÉ
- ILICÍNEA

SEJA CLIENTE CAPEBE PETRO:
(35) 99961-5409 / (35) 3851-9578

POSTOS Capebe Capebe



RAÇÕES CAPEBE QUEBRAM NOVO RECORDE E AFIRMAM CONFIANÇA DO COOPERADO

Após 12 meses de muito trabalho e compromisso com a qualidade da linha de Rações Capebe, saíram os dados da fábrica em mais um ano de crescimento recorde de 31,6% na produção de sacas de ração. Em um ano de instabilidade no preço do Leite, proporcionar ao rebanho uma alimentação saudável e sustentável passou a ser um diferencial para o produtor se manter na Pecuária, mas não apenas na leiteira, como também no corte, suínos, aves e equinos, todos atendidos pela cooperativa.



Desde que o Conselho de Administração, colaboradores e parceiros Nutron iniciaram uma jornada de reformas em tecnologias e processos de produção, a linha nutricional da cooperativa é, há mais de dez anos, uma das mais fortes da Pecuária mineira, pelos resultados em custo-benefício oferecidos. Com uma expectativa inicial de aumento em 10% na fabricação, a gestão das Rações Capebe usou dos obstáculos para investir em melhorias e alcançou um grau de evolução muito maior do que o esperado.



A equipe concentrou esforços na redução de custos e fornecimento de proteinado robusto. Cada decisão tomada pela Diretoria foi pensada para proteger a competitividade das Rações Capebe, influenciada pela escolha do cooperado e cliente por economia e performance.

Com a confiança de quem conta com os produtos e serviços da Capebe, a fábrica se superou. No acumulado de 2025, a produção chegou a 27.624 toneladas, ou 690.600 sacas, números que afirmam a fidelidade de cooperados e clientes como Henrique Lara Fernandes:

“Destaco o excelente custo-benefício e alta qualidade das Rações Capebe. Produtividade, rendimento e desempenho. São rações de alta rotatividade em vendas. Outro ponto forte é a eficiência logística e o atendimento dos colaboradores da fábrica: entregas ágeis e suporte atencioso, profissional e comprometido em solucionar. Confio nessa parceria que produz qualidade e gera resultados”, diz Henrique, revendedor das Rações Capebe.



Prova de que a Fábrica de Rações Capebe produz com eficiência e gera resultados, foi uma fazenda atendida pelo setor Pecuário da cooperativa estar entre as melhores do Brasil pelo quarto ano seguido. Fator que convence outro revendedor do portfólio nutricional da Capebe, Kaniel Barbosa:

“Produtores de Leite me relatam resultados consistentes e aumento de média produtiva. Ganhos e números que demonstram estabilidade de desempenho ao longo do tempo. Esse equilíbrio é o reflexo de formulações tecnológicas de



Capebe e Nutron, consultoria especializada e eficiência nutricional. Ao aliar qualidade e custo-benefício, a cooperativa auxilia a rentabilidade do pecuarista. Assim, os resultados aparecem de forma sustentável.”



“Os números que alcançamos mostram que organização, planejamento e compromisso com o cooperado fazem toda a diferença, mesmo em cenários adversos. Quando o mercado sofreu oscilações inesperadas, nossa prioridade foi manter equilíbrio financeiro, eficiência operacional e qualidade do produto. Nosso crescimento de 31,6% não é apenas um recorde produtivo, é a prova de que trabalhamos com estratégia e foco em resultado para o produtor. Seguimos firmes, preparados para crescer com sustentabilidade e fortalecer ainda mais a confiança dos cooperados”, reforça o diretor Administrativo Capebe, João Ferreira Neto, defensor dos interesses da Pecuária na mesa do Conselho de Administração.



Foi um ano completo de investimento no corpo de colaboradores e em matéria-prima de boa procedência do departamento de Cereais Capebe, com o Milho e Soja utilizados e com os minerais dos parceiros Nutron, aliados de muitos anos. Comercializou-se nutrição adequada e desempenho, consequências de uma administração responsável e visão de futuro na Agropecuária.

Recentemente, responsáveis das Rações Capebe e parceiros Nutron se reuniram e já formaram os novos objetivos para mais crescimento na região.



**SEJA VOCÊ,
UM CLIENTE CAPEBE:**

 (35) 3851-9535 - (35) 9 9854-2675

EQUINO PERFORMANCE

14% FARELADA

Contém:

- ✓ Lisina
- ✓ Zinco orgânico
- ✓ Vitamina B1
- ✓ Vitamina B2
- ✓ Maltodextrina



Pelagem



Saúde



Segurança



Energia



Desenvolvimento



Capebe
RAÇÕES

nutron

Ranking do Leite

O Laticínio Capebe trabalha ao lado de produtores que entregam qualidade, segurança e alto desempenho na produção de leite. Uma parceria sólida, baseada em confiança, resultados e boas práticas no campo. Confira o resultado bimestral de janeiro e fevereiro de 2026.

10+ QUALIDADE

CLASSIFICAÇÃO	COOPERADO(A)	FAZENDA	CIDADE
1º	Valério Tadeu de Siqueira	Pedrao	Coqueiral
2º	Voginaldo Vitor de Siqueira	Capituva	Coqueiral
3º	Julio Maria Moreira de Souza	Paraíso	Campos Gerais
4º	Renato Benfica Vilela	Graças a Deus	Carmo do Rio Claro
5º	Wellington Costa	Alto da Serra	Boa Esperança
6º	Bruno de Souza Monte Raso	Amoreira	Campos Gerais
7º	Agropecuária JM Ltda	Conceição	Campos Gerais
8º	Renan Fábio da Silva	Barreiro	Guapé
9º	Antônio Carlos de Paulo	Caxambu	Boa Esperança
10º	Maria Auxiliadora Vilela Souza	Coqueiros	Ilínea

10+ QUANTIDADE

CLASSIFICAÇÃO	COOPERADO(A)	FAZENDA	CIDADE
1º	Agropecuária JM Ltda	Conceição	Campos Gerais
2º	Renato Benfica Vilela	Graças a Deus	Carmo do Rio Claro
3º	Wellington Costa	Alto da Serra	Boa Esperança
4º	Maria Auxiliadora Vilela Souza	Coqueiros	Ilínea
5º	Jacirene Felizale Barbosa	Sabarê	Boa Esperança
6º	Ricardo de Souza	Águas Verdes	Boa Esperança
7º	Bruno de Souza Monte Raso	Amoreira	Campos Gerais
8º	Romeu A.A. Messora	Monjolo	Boa Esperança
9º	Vander de Faria Portugal	Cava	Boa Esperança
10º	Jairo Francisco de Souza	Córrego do Ermo	Guapé

Qualidade: Foi levado em consideração os resultados da média de CBT (Contagem Bacteriana Total), CCS (Contagem de Células Somáticas), teor de gordura e teor de proteína das análises feitas na Clínica do Leite, Esala, Piracicaba/SP, de coleta dos meses de janeiro e fevereiro de 2026.

Quantidade: Os dados de volume foram obtidos de acordo com as entregas nos meses de janeiro e fevereiro de 2026.





SAÚDE BUCAL É TEMA EM SANTANA DA VARGEM E CAPEBE APOIA EVENTO

No dia 27 de fevereiro, o Centro Odontológico do município de Santana da Vargem promoveu um encontro especial na Praça João Maciel Neiva (Praça da Matriz). Com um teatro educativo e interativo, a ação despertou a atenção de crianças, assistidos da Apae e famílias presentes na feira livre, para reforçar a importância da saúde bucal desde os primeiros anos.



Informação se transformou em experiência e aproximou o cuidado pessoal da rotina comunitária. Foram realizadas ações de instrução sobre alimentação saudável, orientação e prevenção contra afecções bucais para a comunidade. Nesse momento de educação, a Capebe marcou presença com a bebida láctea Mombó e os colaboradores da cooperativa falaram sobre cooperativismo com o público, em especial com as crianças.



“Participar de uma ação pensada para a saúde bucal de crianças e suas famílias é parte de um movimento diário da Capebe, em busca de boas condições de vida para a população. Estamos aqui para contribuir com órgãos públicos e privados que pensam nas pessoas como indivíduos que merecem viver bem para desenvolver uma região. No decorrer do evento, eles aprenderam muito sobre três itens que trazem mais conforto para a sociedade: autocuidado, cooperação e produtos Mombó”, analisou Marcelo Resende, responsável da Capebe Santana da Vargem.



Onde a Capebe atende, a causa social é prioridade para o Conselho de Administração. Se não for como organizadora do evento, a cooperativa é comprometida com instituições que atuam em prol das comunidades. Para a Capebe Santana da Vargem, foi também um dia de mais integração com o município. Seja como realizadora ou parceira, a cooperativa mantém sua responsabilidade como instituição humana, que olha para o tripé econômico, social e ambiental.

Quem investe
contra nematoides
se **destaca**
na **produtividade**
do café.



VERANGO[®]
PRIME

Novo modo de ação que proporciona:

- ✓ Proteção do sistema radicular,
que confere maior absorção
de nutrientes
- ✓ Excelente eficácia no controle
de nematoides
- ✓ Baixo risco para operadores
e para o meio ambiente*

Verango[®] Prime.
O resultado que você quer ver.



Se é Bayer, é bom

*Selo de atenção

ATENÇÃO

ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA,
ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA;
VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO;
CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO
INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E
OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES
CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E RECEITA; E UTILIZE SEMPRE OS
EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.



Converse Bayer
0800 011 5560

Maior/2022

www.agro.bayer.com.br



MAIS SAÚDE E ENERGIA NA CORRIDA E CAMINHADA COOPERA + CAPEBE

Na manhã de um domingo muito movimentado e diferente, a Associação Coopera + Capebe (Capebe +), juntamente da Asseemg Eventos e SPA Saúde, fizeram história na primeira corrida e caminhada promovida em Boa Esperança com apoio da Capebe. Sob muito estilo esportivo e espírito cooperativista, 500 pessoas se divertiram, competiram e ainda sorriram!



O evento do Capebe + tirou famílias e amigos da zona de conforto. Quando todos poderiam estar em casa, os moradores locais e de cidades vizinhas, entre eles, colaboradores, cooperados e equipes de atletas corredores, realizaram os percursos de 10km em torno do lago e de 5km às margens da orla.



Alguns foram pela experiência, mas outros também foram pelo pódio. Dois deles que chegaram nas primeiras posições são integrantes do time de colaboradores Capebe. Em sua categoria nos 5km, Adelson Cruz ficou em primeiro lugar. No seu dia a dia no Laticínio, ele é um incentivador do esporte:

“Sou atleta há muito tempo, pois a corrida traz saúde e amigos. Agora ficou muito melhor com a participação do Capebe +, Asseemg e SPA Saúde. Minha expectativa era pelo menos subir no pódio e ficou ainda melhor quando cheguei em primeiro lugar na minha categoria. Acho essa iniciativa muito importante para a comunidade”, contou.



Com 36 minutos, o colaborador da Capebe Perdões, Frank Mancini, deu a volta no lago e levou mais um troféu para a sua cidade natal, onde a cooperativa possui uma unidade. Em quarto lugar na categoria geral, ele foi um dos mais rápidos de todos e ainda teve energia para deixar seu comentário sobre o evento:

“Achei muito importante porque somos incentivados. Eu corro há quatro anos, tempo em que muitas pessoas se inspiraram em nós, então a ideia do Capebe + é



muito bem-vinda para nos unir e educar as pessoas no esporte, a bater metas e levar boas performances para a casa. Na nossa vida, o esporte é um ótimo hábito, quem não começou, deveria correr atrás porque nunca é tarde demais para cuidar da saúde”, observou.



Todos os inscritos ganharam kit, medalha e brinde por participar, mas para muitos, o principal ganho foi o incentivo em superar os limites do próprio corpo, mente e melhorar o condicionamento físico para viver melhor. Além da motivação pessoal, algumas edições tratam de causas coletivas, como o cooperativismo na primeira Corrida e Caminhada Coopera + Capebe.



Feliz com o resultado da integração da comunidade, o colaborador Rogério Ferreira trabalha na cooperativa há 32 anos, onde se faz presente em programas sociais que conectam a instituição ao município:

“Que linda manhã de domingo vivida por nós, proporcionada pelo Capebe + e com total apoio da Diretoria Capebe, que acarretou mais saúde e amizade entre os colaboradores e todas as pessoas envolvidas. Foi bom demais ver um engajamento que encheu a orla do lago de gente cooperativista. Dou meus parabéns ao Capebe +! Estou muito alegre em ver isso ser oferecido ao povo. Estamos orgulhosos de fazer parte da primeira edição e esperamos contar com ainda mais famílias nas próximas vezes”, defendeu.



Depois dos adultos, as crianças sentiram a emoção acompanhadas dos responsáveis durante a Corrida Kids, que concluiu a manhã, antes que todos pisassem no freio para as premiações dos pódios de todas as categorias, com muitas fotos e um clima descontraído, movido pela ação cooperativista que a Capebe alimenta no Sul de Minas faz mais de seis décadas.



“Cumprimos o Capebe + pela belíssima iniciativa, com uma participação maciça de pessoas das mais diferentes idades. Aproveitamos para lançar nossa campanha Carência Reduzida: uma forma de Capebe e SPA trazerem mais beneficiários para o plano de saúde do produtor rural, que terão a chance de cuidar do seu bem-estar e de suas famílias através dos nossos serviços. Parabéns pela primeira Corrida e Caminhada Coopera + Capebe!”, destacou Ana Miria Fonseca, do SPA Saúde.



Dessa vez, Capebe +, Asseemg Eventos e SPA Saúde que organizaram cada detalhe:

“Em nome do Capebe +, gostaria de agradecer imensamente a todos que participaram desse evento maravilhoso, em uma manhã espetacular em Boa Esperança. Essa é só a primeira Corrida e Caminhada Coopera + Capebe. Tivemos muitas pessoas inscritas, quero agradecer em especial aos colaboradores que se esforçaram para estar presentes e deram o máximo de si nos percursos. Foi realmente um evento excelente para nossa cidade e toda a região da Capebe”, comemorou André Menali, presidente da Associação Coopera +.



Fora do intuito empresarial, a Capebe pratica o princípio do Interesse pela Comunidade. Diretores, conselheiros, colaboradores e parceiros assumem a influência da saúde física e mental para a existência de negócios prósperos, seguidos de uma sociedade mais feliz. Passadas as gerações, hábitos como o baixo consumo de álcool, antitabagismo e exercícios físicos obtém um número maior de adeptos na cultura brasileira.





Entre a população de 18 a 24 anos, a proporção de pessoas que não bebem saltou de 46% para 64% em apenas dois anos. Na faixa de 25 a 34 anos, o aumento foi de 47% para 61%, segundo a pesquisa “Álcool e a Saúde dos Brasileiros: Panorama 2025”, do Centro de Informações sobre Saúde e Álcool (CISA). Oposto a isso, cerca de metade dos brasileiros praticam atividades físicas e a corrida é uma das mais acessíveis para todos os perfis, devido ao baixo custo e abertura para os interessados.

Desde que foi fundado por colaboradores voluntários, o Capebe + é a associação que caminha ao lado da própria Capebe e concentra trabalhos socioambientais, nas comunidades que contam com unidades da cooperativa. Para formar recursos financeiros e de pessoas que tornam as ideias em realidade, o Capebe + fecha parcerias e comanda a praça de alimentação dos eventos da cooperativa desde 2023.





CAPEBE E SICOOB BELCREDI LANÇAM O PROGRAMA ENRAIZAR

Quem vive do campo tem uma certeza: árvore sem raiz forte não sustenta a carga. É partindo desse princípio que uma iniciativa inédita entre Capebe e Sicoob Belcredi une assistência técnica e suporte financeiro para fortalecer pequenos produtores de Café. Mais do que a simples entrega de mudas de Café, o Programa Enraizar chega para oferecer a base, a nutrição e a segurança necessárias para que novas histórias de sucesso floresçam no Agronegócio.

Desenvolvido a partir da intercooperação, um dos valores mais nobres do nosso sistema, o projeto une as expertises. De um lado, a Capebe entra com a sua tradição agrônoma e assistência técnica. Do outro, o Sicoob Belcredi oferece a solidez da educação financeira e do planejamento econômico. Juntos, eles criaram um modelo de apoio completo, desenhado para transformar pequenos produtores em gestores rurais preparados e resilientes.

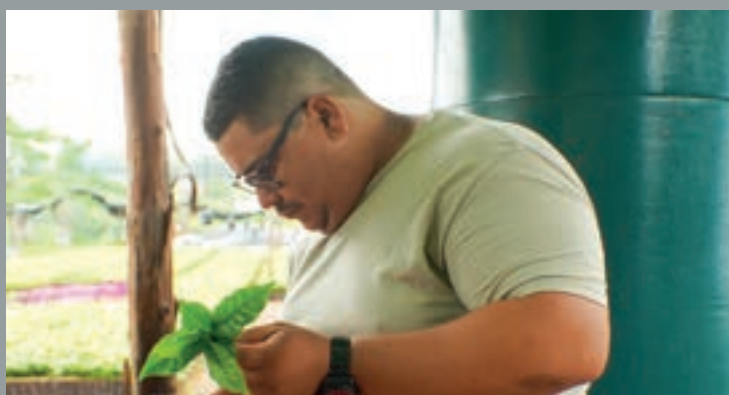
A essência do Enraizar está em somar forças para multiplicar resultados. O programa entende que o produtor moderno precisa dominar tanto a técnica do plantio quanto a gestão do caixa. Por isso, a atuação é complementar. Enquanto a equipe da Capebe garante que o manejo, a adubação e o trato cultural sejam feitos com excelência nos primeiros quatro anos da lavoura, o Sicoob Belcredi trabalha a mentalidade financeira. O objetivo é formar cooperados que saibam planejar seus investimentos, compreender seus custos e organizar sua renda, garantindo que a propriedade seja sustentável tanto na terra, quanto no bolso.

Nesta edição de estreia, dez cooperados foram selecionados para vivenciar essa transformação. Eles receberam as mudas de Café de alta qualidade genética, mas o principal ganho é intangível. O grupo terá acesso a um acompanhamento contínuo e capacitações exclusivas.



Em contrapartida, os participantes assumem o compromisso de seguir diretrizes e se dedicarem às formações. É uma via de mão dupla onde a confiança e a oportunidade caminham juntas. O Enraizar não entrega apenas o insumo, ele entrega a chance de começar com o pé direito, minimizando riscos e maximizando o potencial produtivo.





A ideia é estimular uma Agricultura que respeite o Meio Ambiente e a sociedade, sempre adaptada à realidade de cada família. Quando a lavoura cresce de forma responsável, o cooperado prospera e toda a comunidade colhe os frutos. O Programa Enraizar nasce com vocação para a permanência. A visão da Capebe e do Sicoob Belcredi é que a iniciativa ganhe corpo ano após ano, fortalecendo novas turmas e ampliando o impacto positivo na região.



"A intercooperação é a ferramenta mais poderosa do nosso sistema e esse projeto é a prova viva disso. Ao unirmos a Capebe e o Sicoob Belcredi, cercamos o cooperado de cuidado por todos os lados. Nosso papel vai

além do crédito, entramos com a educação financeira e o suporte para que esse produtor cresça com os pés no chão. Unir a excelência agrônômica com a saúde financeira é a estratégia certa para garantir que essas raízes gerem frutos e prosperidade para toda a nossa região", acredita o diretor Administrativo, João Ferreira Neto.



Ao final, o que estamos construindo é um símbolo de esperança e união. O Enraizar prova que, quando duas cooperativas dão as mãos, o impacto chega mais longe. Porque raízes firmes não apenas sustentam plantas, elas sustentam grandes histórias de vida.





POSTOS CAPEBE COOPERAM COM O MEIO AMBIENTE

Mais um ciclo de sustentabilidade foi concluído com sucesso na rede de Postos Capebe: a destinação correta de óleo queimado, embalagens, resíduos e filtros para empresas licenciadas do Sistema de Logística Reversa (SLR), onde os materiais são reciclados ou descartados corretamente, após o uso do cliente dos postos localizados em Boa Esperança, Campo do Meio, Candeias, Coqueiral, Guapé e Illicínea.



Durante o ano, a parceria com os institutos especializados permite que ocorra a coleta, manuseio e destinação dos resíduos poluentes. Ao realizar ações desse porte, a Capebe revive a cultura de sustentabilidade ambiental, social e econômica (ESG) presente nos negócios da cooperativa.

Ao mesmo tempo, coopera diretamente com seis municípios que deram a oportunidade para o seu setor de combustíveis se desenvolver. Toda a região de alcance da cooperativa pode contar com uma instituição que faz a sua parte no zelo pelas riquezas naturais. Quem é do campo sabe do valor do que está ao redor das lavouras e rebanhos.



Na sua propriedade e na Presidência da Capebe, o diretor André Reis trabalha para fomentar a pauta ambiental cada vez mais:

“Participar do processo de descarte dos resíduos é cumprir nosso papel no setor de combustíveis e na sociedade onde nós vivemos. Quando fechamos as parcerias com empresas licenciadas, nós apoiamos um projeto seguro, sem custo para o cooperado e amplo. Nossos postos respeitam todas as normas e estão distribuídos na região para ofertar combustível de confiança, ao lado do cuidado socioambiental”, comenta. Preocupar-se com o meio ambiente é uma responsabilidade da Capebe com as comunidades onde está. Certos de que os materiais e resíduos estarão dentro da regularidade, os postos também adotam procedimentos de armazenamento de combustíveis alinhados à manutenção da qualidade da gasolina, etanol e diesel.

FAÇA SUA PARTE COMO CLIENTE TAMBÉM:

DEVOLVA AS EMBALAGENS DE ÓLEO LUBRIFICANTE VAZIAS NO POSTO CAPEBE MAIS PERTO DE VOCÊ.

É TEMPO DE PERFORMANCE
COM TECNOLOGIA.
É TEMPO DE
LUBRAX.

Para quem exige
desempenho todos
os dias **no campo**.



DISTRIBUIDOR
AUTORIZADO

LUBRAX



TREINAMENTOS CAPACITAM COLABORADORES

Entre janeiro e fevereiro, o time de colaboradores fez acontecer mais uma vez e foi atrás de conhecimento, atualização e aprofundamento nas estratégias de gestão da cooperativa. Na união de diversos departamentos e unidades que cuidam dos negócios Capebe, os líderes e profissionais que trabalham pelo cooperado fizeram reuniões de alinhamento e treinamentos para ser um verdadeiro suporte de confiança para o cooperado.

AGRÔNÔMICO

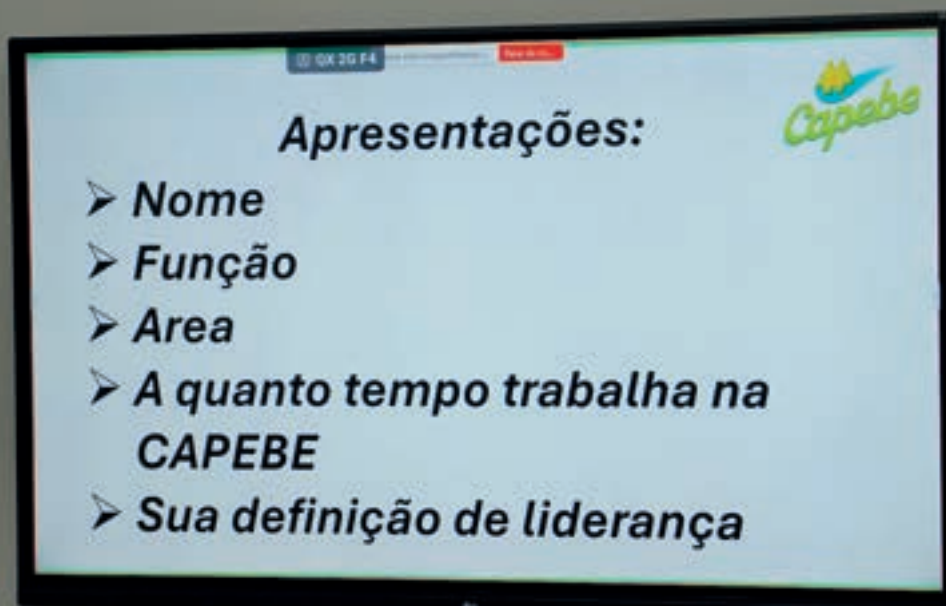
Inicialmente, os gerentes das Lojas Agro se reuniram com os agrônomos para alinhamento de metas e novidades em tecnologia de ponta, para monitoramento constante das lavouras dos produtores no Sul de Minas.



RECURSOS HUMANOS E FINANCEIRO

Passados alguns dias, os líderes de departamentos da Capebe fizeram uma integração com a equipe do RH e traçaram novos planos para a fase de forte investimento da Diretoria em capital humano. Na parte Financeira, o time todo separou um dia para se informar e se motivar com a nova organização do departamento, focada em gestão, proatividade e capacitação. Ambas as reuniões foram para desenvolvimento de quem trabalha pelo cooperado o ano todo.





MÁQUINAS LEVES

Em fevereiro, a Stihl trouxe um treinamento de boas práticas para colaboradores das Lojas Agro. Durante um dia de contato com especialistas e o portfólio da marca, os profissionais da cooperativa viram as soluções inovadoras da Stihl em máquinas leves para o produtor rural e o trabalhador da cidade também.

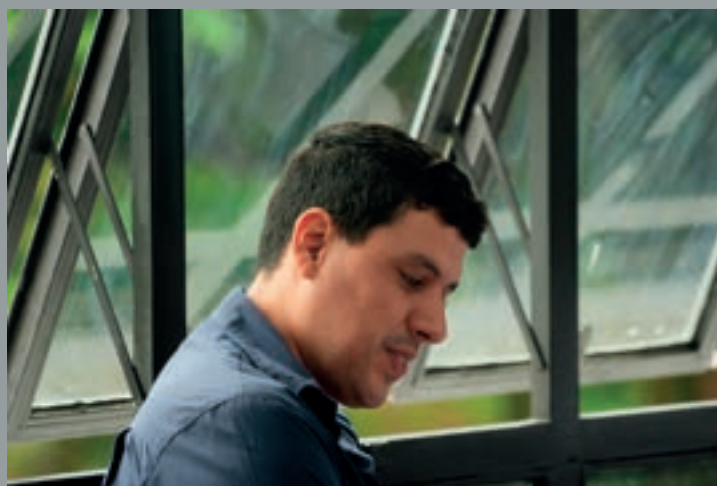




TRANSPORTE

Antes que o Capebe Petro entregue diesel de qualidade direto na propriedade do cooperado, ou o Café do produtor seja levado de uma unidade a outra de forma segura e as Rações Capebe conquistem cada vez mais clientes, é preciso entender os processos que dão legalidade aos fretes realizados pela Capebe e por terceirizados.

Por essa razão, colaboradores envolvidos na emissão de documentos fiscais de transporte, estudaram o tema em um treinamento que os deixou preparados para cumprir normas de seguro das cargas e atender o produtor rural com responsabilidade.





GOVERNANÇA, GESTÃO E MEIO AMBIENTE

Por duas vezes, o grupo do Programa de Desenvolvimento de Gestão das Cooperativas (PDGC) da Capebe se encontrou para analisar as atualizações de suas ações em todos os departamentos. Em dia com o andamento dos trabalhos, os integrantes já orquestraram o que irão fazer ao longo do ano em governança, gestão e ESG. Semanalmente, o comitê do PDGC Capebe realiza conversas em torno da execução de todas suas tarefas.



Dentre cada uma das reuniões e treinamentos, o diretor Presidente, André Reis, destacou o grau de importância da Capebe no meio em que atua. Na frente da cooperativa desde 2020, André está com toda energia para comandar mais modernização em todas as unidades. Para ele, contar com colaboradores engajados nos projetos é o que permite a cooperativa sempre mirar o sucesso:

“Assumimos a Capebe com um projeto de organizar a cooperativa através da governança de todos os negócios. Para se ter uma imagem forte, arruma-se primeiramente a base. Isso deu muito certo, graças ao empenho dos nossos colaboradores e nossa essência cooperativista. Evoluímos porque somos sustentados por pessoas que acreditam nesse propósito. Alinhados e engajados, vamos parametrizar novas soluções para o cooperado e conduzir a cooperativa para mais lugares, com produtos e serviços eficientes”, disse.



Capacitar equipes é uma escolha que faz da Capebe uma cooperativa de verdade. Ao estruturar os colaboradores em conteúdo técnico e motivacional, o futuro sai do estado de sonho e passa para a realização concreta. Com transparência e parcerias, os departamentos da cooperativa podem entregar resultado a mais de nove mil cooperados e suas famílias.



1º FEIRÃO DE EMPREGOS CAPEBE TRAZ OPORTUNIDADES PARA A POPULAÇÃO

Nos dias 4 e 5 de março, o departamento de RH realizou o 1º Feirão de Empregos da história da Capebe, em parceria com o Sistema Nacional de Emprego (Sine) de Boa Esperança. Em um só lugar, interessados de todas as cidades com unidades Capebe, tiveram a oportunidade de trazer seus currículos para uma entrevista com a equipe de gestão de pessoas da cooperativa.



No intuito de pré-selecionar os candidatos com as habilidades necessárias para as vagas em aberto, eles conversaram com cada um sobre capacitações, conhecimentos, aptidões e experiências no mercado de trabalho. Tanto jovens, quanto profissionais de longa data, tiveram espaço para entrar no time Capebe e iniciar uma nova jornada na carreira.



Responsável do RH Capebe, Pedro Junior destaca:

“Quem for contratado poderá construir o futuro em uma das melhores cooperativas da região, ter salário compatível e benefícios (plano de saúde, odontológico e vale) e possibilidade de crescimento sólido. Nos últimos anos, a infraestrutura da Capebe aumentou muito. Mais cooperados, mais unidades e mais projetos. Isso demanda um corpo de colaboradores robusto para atender o produtor rural sempre com eficiência e técnica.”

Isso é possível pela gestão Capebe contar com um time que faz acontecer de verdade e parceiros apoiadores do desenvolvimento humano, como o Sine:

“Tivemos a ideia juntos. Nós abraçamos a causa para gerar emprego na cidade. Muitos poderão ingressar no mercado de trabalho através da Capebe. Queremos que a maioria da população tenha um trabalho e o Feirão de Empregos traz isso e ajuda a economia: são mais pessoas assalariadas para consumir no comércio local”, contou Sonia Maria Moreira, coordenadora do Sine Boa Esperança.

Como resultado do Feirão, novos empregos serão gerados na região para aquecer a economia das cidades em que a Capebe está. Isso é cooperativismo vivo na comunidade. Através da dedicação, aperfeiçoamento e modernização, cada colaborador cumpre sua função, ajuda o cooperado a prosperar e cuida melhor de sua família.



Soluções BASF Café. Para o seu cultivo continuar fazendo história.



Cultivar café é mais do que um negócio. É escrever, todos os dias, uma história que atravessa gerações. Para proteger esse Legado, a BASF tem um portfólio de soluções inovadoras para o manejo eficiente da sua lavoura. São fungicidas, herbicidas, inseticidas e serviços de alta performance que ajudam você a conquistar resultados melhores a cada safra e levar seu cultivo de café cada vez mais longe todos os dias.



Fungicidas

Opera®
Cantus®
Orkestra® SC
Comet®
Tutor®
Melyra® **NOVO**

Herbicidas

Heat®
Finale®

Inseticidas

Verismo®
Nomolt® 150
Fastac® CE

Serviços

Troca Barter
Equipe Técnica Especializada

☎ | © 0800 0192 500
🌐 agriculture.basf.com/br/pt.html
📧 fazenda-agro.basf.com
📱 @basf_agro_br
🇧🇷 BASF Agro Brasil
🌐 BASF Agricultural Solutions
📄 BASF.AgroBrasil

**BASF Soluções para Agricultura.
Juntos pelo seu Legado.**

BASF
We create chemistry

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE. USO AGRÍCOLA. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRONÔMICO. CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO. INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS. DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS. LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA. UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.



DIRETORES CAPEBE PARTICIPAM DA CONVENÇÃO DE 35 ANOS DA ASSUL

Poços de Caldas recebeu mais uma vez a Convenção Anual da Associação dos Sindicatos dos Produtores Rurais do Sul de Minas (Assul). No encontro de 2026, a entidade comemorou 35 anos de representatividade crescente no Agro do Sul de Minas. Ao lado dos líderes de 65 sindicatos patronais, Sistema Faemg/Senar, Cemig, OAB, parlamentares e dirigentes de cooperativas, os diretores Capebe, Paulo Roberto Toledo (Comercial) e João Ferreira Neto (Administrativo), trocaram conhecimentos, participaram de palestras e receberam homenagem pelo desempenho da Capebe no setor regional.



Mais de 80 mil produtores do Sul de Minas são apoiados pelas entidades de classe e instituições, presentes nessa edição da convenção que evidenciou a força da região no PIB do Agronegócio brasileiro. Entre os temas tratados, foi falado sobre inteligência artificial no campo e nas corporações, reforma tributária, sucessão familiar, clima e economia.

“Nossa maior força é caminhar juntos” foi o lema da convenção de 35 anos da Assul, visto como fundamental pelo diretor Paulo, para a Capebe contar com parcerias interessadas no bem comum do cooperado:

“Estarmos presentes em um evento desse nível é fundamental para acompanhar as inovações e aproximar a Capebe das soluções que o produtor precisa. Voltamos ainda mais fortes para representar o produtor rural e gerar oportunidades reais ao homem e mulher do Agro”, enfatizou.

Já o diretor João pontua a importância da convenção para se informar das novas tecnologias que podem auxiliar a administração da Capebe:

“Trouxeram ideias importantes sobre inteligência artificial no comando institucional e de campo. Participarmos desse ambiente nos permite antecipar cenários e estar próximo de quem deseja a evolução da cadeia com responsabilidade, transparência e foco no crescimento dos nossos cooperados”, esclareceu.

Durante a programação, palestrantes e espectadores aumentaram o repertório voltado para o desenvolvimento do Agro do Sul de Minas. Ao mesmo tempo, a Capebe fez novos contatos para expandir a atuação pelos municípios do estado e atrair investimentos para onde já está presente.





QUEST STRIKER^{SF}

Spodoptera frugiperda multiple nucleopolyhedrovirus (SfMNPV)

A ação certa contra a lagarta-do-cartucho!



Alta especificidade: formulado com o baculovírus da *Spodoptera frugiperda*



Ferramenta estratégica no manejo da resistência



Proporciona amplo período de proteção



Partículas virais protegidas por uma matriz proteica, favorecendo a sobrevivência no ambiente



Alta seletividade: inimigos naturais e polinizadores



Elevado shelf-life, sem a necessidade de refrigeração



@f1rstagbiotech



A natureza é nossa origem!

Fortgreen Origin

Fortgreen
NUTRIÇÃO
E MANEJO



FORTGREEN

Maturação

Manejo nutricional
para a fase de **enchimento**

FORTGREEN
Maturação

FERTILIZANTE MINERAL MISTO
VIA FOLHA

SAIBA MAIS



Acesse
Aqui!



www.fortgreen.com.br

#SomosDoCampo

f FortGreenBR @ fortgreen_oficial in fortgreen

Esses são os princípios que definem quem somos, orientam as nossas decisões e sustentam cada passo rumo a um futuro mais seguro.

Propósito

Unir as forças de cooperados e colaboradores para manter o legado, garantindo um futuro próspero e seguro para o produtor, sua família e a comunidade.

Missão

Construir uma forte e duradoura relação de parceria, baseada na confiança que beneficia a coletividade geradora de riqueza.

Visão

Ser uma referência ao Agronegócio, com equilíbrio

Valores

Cooperação - Responsabilidade
Transparência - Tradição.

Cooper

Na compra de **1 SOPRADOR**
COM **4 BATERIAS**

Leve **GRÁTIS:**

+ 2 baterias

+ Chave de Impacto DTW300



PRÓ-FISIO
Clínica de Fisioterapia e Bem Estar



Celebrando 25 anos de dedicação aos cuidados da sua Saúde e Bem Estar.

FISIOTERAPIA

- Fisioterapia Geral
- RPG
- Acupuntura
- Pilates
- Hidroterapia

TERAPIAS

- Fonoaudiologia
- Psicologia
- Psicopedagogia
- Nutrição

SAÚDE E BEM ESTAR

- Academia Musculação
- Hidroginástica
- Natação
- Odontologia
- Massagem

DISTÚRBIOS DO SONO

- Polissonografia Tipo3
- Titulação de CPAP
- Locação e Venda de CPAP



35 98898-6015 / 35 3851-6015

@profisioclinica defisioterapia

Av. Marechal Floriano Peixoto, 173
Centro - Boa Esperança - MG





ESCONDIDINHO DE FRANGO COM QUEIJO E REQUEIJÃO MOMBÓ

INGREDIENTES:

- 1 kg de frango;
- 2 kg de batata;
- 1 cebola;
- 2 dentes de alho;
- Sal e pimenta à gosto;
- 8 fatias de mussarela Mombó;
- 100g de queijo prato Mombó ralado;
- 2 caldos de galinha de sua preferência;
- 1 lata de milho verde de sua preferência;
- 1 copo de requeijão Mombó;
- Cheiro verde à gosto.

MODO DE PREPARO:

1. Cozinhe o frango na pressão com água e os caldos de galinha por 30 minutos.
2. Escorra, desfie o frango, reserve ele e a água também.
3. Descasque e cozinhe as batatas na água reservada do frango, até ficarem bem macias.
4. Escorra, esprema-as e faça um purê.
5. Refogue a cebola e o alho em uma panela com um pouco de óleo.
6. Acrescente o frango, o Milho, o requeijão, os demais

temperos a gosto e mexa bem.

7. Em uma travessa média untada, despeje metade do purê e espalhe.

8. Cubra com o frango.

9. Espalhe a outra metade do purê.

10. Finalize com as fatias de mussarela e o queijo ralado Mombó.

11. Leve ao forno até gratinar.

12. Sirva com sua bebida favorita.



FESTA DA



FAMÍLIA *Capebe*



18/04

14 HORAS

SÁBADO

**LOCAL: VITRINE TECNOLÓGICA CAPEBE
BOA ESPERANÇA**

